

الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية



وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

جامعة 08 ماي 1945 - قالمة -

كلية الآداب واللغات



تخصص: لسانيات تطبيقية

قسم: اللغة والأدب العربي

تحت عنوان:

## فنيات الحوار والتأثير دراسة لسانية تداولية في كتاب " حوار مع صديقي الملحد "

الأستاذ المشرف:

وفاء دبيش

إعداد الطالبتين:

صالح آية

يحمدي أماني

تشكيل لجنة المناقشة

الرقم	الأستاذ	الجامعة	الرتبة	الصفة
1	عبد الباسط ثمانية	08 ماي 1945 - قالمة -	أستاذة مساعد (ب)	رئيسا
2	وفاء دبيش	08 ماي 1945 - قالمة -	أستاذة محاضرة (أ)	مشرفا
3	كمال حملوي	08 ماي 1945 - قالمة -	أستاذ محاضر (أ)	ممتحنا

السنة الجامعية 2021-2022

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

# دعاء

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

" وَقُلِ اعْمَلُوا فَسَيَرَى اللَّهُ عَمَلَكُمْ وَرَسُولُهُ وَالْمُؤْمِنُونَ وَسَتُرَدُّونَ إِلَىٰ عَالَمٍ

الْغَيْبِ وَالشَّهَادَةِ فَيُنبِّئُكُمْ بِمَا كُنْتُمْ تَعْمَلُونَ "

صَدَقَ اللَّهُ الْعَظِيمُ

سُورَةُ التَّوْبَةِ: الْآيَةُ 105

## شكر وعرفان :

اللهم لك الحمد حمدا كثيرا طيبا مباركا فيه، نحمدك ربّي ونشكرك على أن يسرت لنا إتمام هذا البحث على الوجه الذي نرجو أن ترضى به عنا...

أتقدم بجزيل الشكر وعظيم الامتنان إلى الأستاذة المشرفة الدكتورة 'دييش وفاء'، التي لم تبخل علينا بتوجيهاتها طوال مدة الدراسة.

كما أتقدم بشكري الجزيل ل (يسرا) لما قدمته لي من مساعدة.

كما نتقدم بشكرنا إلى أعضاء لجنة المناقشة لتكرمهم بقبول قراءة هذه المذكرة ومناقشتها وإثرائها بملاحظاتهم القيمة الجليلة بارك الله فيهم وجزاهم خير الجزاء.

كما نتقدم بشكرنا لكل من يضحى من أجل طلبته بصمت كالشمعة ينير لنا طريق العلم، وبالخصوص الأستاذة وطالبة الدكتوراه "شيماء بوديار" التي ساندتنا طيلة إعدادنا لهذه المذكرة وأعطتنا كل الإرادة والعزم في إتمامها وفقك الله.

وأخيرا نتقدم بالشكر إلى كل أساتذة قسم اللغة العربية في جامعة 08 ماي 1945 الذين رسخوا بأنفسنا حبا للغة العربية.

## شكرا

مقدمة

## مقدمة:

الحمد لله الذي بنعمته تتم الصالحات، والصلاة والسلام على أبي القاسم محمد المصطفى الأمين، خير الأنام، المبعوث رحمة للعالمين، وبعد...

تعد التداولية من أحدث الاتجاهات اللغوية التي ظهرت في ساحة الدرس اللساني المعاصر، وهي مقارنة تهتم بدراسة الاستعمال اللغوي في سياقات مختلفة، التي تختلف بحسب المعارف من جهة، وبحسب الخطاب من جهة أخرى، ولعل هذا ما أدى بها إلى التداخل مع العديد من العلوم الأخرى، إذ أصبح المنهج التداولي إلى جانب العديد من المناهج منهاجاً فعالاً يتجاوز حدود الخطاب ليصبح نظرية عامة للفعل والنشاط الإنساني، باعتباره كائناً اجتماعياً كان لزاماً عليه أن يتواصل مع الآخرين، فيبدأ تواصله بفعل كلامي يصدر منه لشخص معين تتعقبه ردود أفعال، فيكون التأثير متبادلاً، وهو محكوم بمجموعة من القواعد التحويلية بإجراءاته المختلفة، لنصل بعدها إلى عمق البنية التداولية، وما فيها من حجج موجهة نحو المتلقي بغية الإقناع. ومن أكثر الوسائل التي تجعل التواصل فعالاً "اللغة المنطوقة" كون الحوار هو الصورة الحقيقية لوجه الخطاب.

أما عن الحوار فهو من أكثر الطرق المؤثرة في تحقيق أكبر قدر من التفاهم بين الناس، والذي يتطلب مهارات معينة بحيث له آداب وقواعد إجرائية لتحقيق الأهداف المرجوة منه، إذ أن الحوار هو الطريق الأمثل للوصول إلى الإقناع عن طريق الحجة والبرهان والوسائل المنطقية والحجاجية التي تساعده على تثبيت أفكاره ووجهات نظره، وبهذه الأخيرة نصل إلى مسألة الحجاج، إذ أنه استراتيجية لغوية يحتاج لها كل من الحوار والإقناع.

ولأهمية التفاعل الحوارية وقيمتها التداولية، وجدناه دافعاً لاختياره موضوعاً، وقد ارتأينا أن يكون موضوعنا بعنوان: "فنيات الحوار والتأثير دراسة لسانية تداولية في كتاب حوار مع صديقي الملحد لمصطفى محمود"

وقد اخترنا أن يكون بحثنا نظرياً أكثر منه تطبيقياً، باعتباره مدخلاً أساسياً في كل بحث، فالعلم لا يمكن أن يتحقق إلا إذا كان لدينا نظرية أو مفهوم أو تعريف، ثم ننتقل إلى التطبيق، كذلك هنا فقد عرفنا بالمفاهيم الأساسية لتصبح واضحة في ذهن القارئ، بعدها انتقلنا إلى الممارسة التطبيقية.

محاولين الإجابة عن الإشكالات الرئيسية الذي مفاده: كيف تتجلى مفاهيم التفاعل ومبادئ التحوير وآلياته العملية في المدونة الموسومة ب: حوار مع صديقي الملحد لمصطفى محمود"

وهو إشكالات منبثق منه عدة تساؤلات منها: ما هو الحوار؟ وما الإقناع؟ ما هي وسائل الإقناع؟ كيف يكون الحوار ناجحاً؟ وما هي الروابط الحجاجية المستعملة في المدونة من خلال نصوصه؟

فكانت هذه الإشكالات حافزاً قوياً لاختيار هذا الموضوع، مركزين في ذلك على كيفية استخدام الحجاج للإقناع، مشفوع بدراسة تطبيقية توضح ما سنورده نظرياً.

إنّ الدوافع الكامنة وراء اختيارنا لهذا الموضوع منها ما هو ذاتي ومنها ما هو موضوعي، نجملها فيما يلي  
الأسباب الذاتية:

- فيمكن في رغبتنا الشديدة في الإطلاع وسبر أغوار هذا الموضوع اللساني الحديث.  
- التعرف على اجراءاته التطبيقية، والكشف عن العناصر التواصلية وآلياتها التفاعلية، وقوانينها التحوارية.

### الأسباب الموضوعية:

- فيمكن في حاجة الإنسان لتعلم آداب الحوار وكيفية استخدام الحجاج في العملية الإقناعية.  
- الرغبة في إثراء المكتبة الجامعية ببحث جاد يمكن أن يفت الآفاق لمن يسلك درب البحث.  
كل هذه الدوافع والأسباب أدت بنا إلى اختيار هذا الموضوع ودراسته ومحاولة إثرائه بأفكار جديدة.  
وقد اعتمدنا على مجموعة من الدراسات السابقة في إنجاز البحث منها:

-رسالة الدكتوراه للأستاذة "دييش وفاء" بعنوان "آليات الحجاج وسبل الإقناع" دراسة لسانية تداولية للإمام  
القرافي".

-طه عبد الرحمان "اللسان والميزان أو التكوثر العقلي"

-طه عبد الرحمان "في أصول الحوار وتحديد علم الكلام"

وحتى تتمكن من الإحاطة الفعلية بالمدونة من أغلب نواحيها، اعتمدنا المنهج الوصفي التحليلي الذي  
تطلبته الدراسة النظرية، فجاء الوصف وسيلة لإبراز مدى تعالق الحجاج ببعض المفاهيم اللسانية النصية الأخرى.  
أما التحليل فقد انتقينا حجاجيا وفق آليات إجرائية تداولية، على اعتبار أن منبع كل انطلاق يكون من بنى النص.  
وأما عن هيكل الدراسة فسيكون على الشكل الآتي: مقدمة شاملة عن الموضوع وخاتمة وفصلين (نظري وتطبيقي).  
**الفصل الأول** معنون ب: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع، إذ تناولنا فيه تمهيد عام ومبحثين وخلاصة.  
إذ أن المبحث الأول معنون ب: الحوار مفاهيم أساسية وفيه أنجزنا: تعريف الحوار (لغة واصطلاحاً)،

أهمية الحوار وأركانه وشروطه، أنواع الحوار، إيجابياته وسلبياته. أما المبحث الثاني معنون ب: الإقناع.

وفيه أنجزنا: تعريف الإقناع (لغة واصطلاحاً)، عناصر العملية الإقناعية، الوسائل الإقناعية.

أما **الفصل الثاني التطبيقي** خصصناه لتحليل ديوان مصطفى محمود في نصه من خلال الفنيات الحجاجية  
الإقناعية وفيه تناولنا ثلاث مباحث. **المبحث الأول** بعنوان "نبذة عن حياة مصطفى محمود، وفيه تطرقنا: نبذة  
عن حياته، أعماله، وفاته، التعريف بكتاب حوار مع صديقي الملحد، أما المبحث الثاني: فنيات لغوية تناولنا فيه  
التكرار، الأساليب الإنشائية من الاستفهام والنفي، أما المبحث الثالث: عنوان: الفنيات التداولية وفيه: الروابط  
الحجاجية

وأهّينا بحثنا بجائمة فيها أهم النتائج التي توصلنا إليها.

وقد اعتمدنا على مجموعة من المصادر والمراجع ذات صلة بالبحث، تنوعت بين القديم والحديث، نذكر

منها:

- الحوار آدابه وضوابطه في ضوء الكتاب والسنة ليحيى بن محمد.
  - الحوار الاجتماعي كأداة لتعزيز التنمية الاقتصادية والاجتماعية لمجدي عبد الله شرارة.
  - الإقناع الاجتماعي لعامر مصباح.
  - مدونة حوار مع صديقي الملحد لمصطفى محمود.
  - استراتيجيات الخطاب (مقاربة لغوية تداولية) لعبد الهادي بن ظافر الشهري.
- وفي الأخير لا يسعنا إلا أن نشكر شكريا جزيلاً كل من أسهم في إخراج هذا البحث، بدءاً بالأستاذة المشرفة على ما تفضلت به علينا من توجيهات، ونصح، وصبر، إذ كان نعم العون على تجاوز عقبات كثيرة وصعوبات كادت تحول بيننا وبين تحقيق مرامي هذه الدراسة، نذكر منها:
- اتساع الموضوع ضيق الوقت، سعة الموضوع وجودته ودقته.
- يعود الفضل الأول في إتمام البحث للمولى تعالى الذي نحمده ونشكره على نعمتي الصبر والصحة، ثم لأستاذتنا "دييش وفاء" التي نشكرها جزيل الشكر على فكرها الراقى، وبما أسدته لنا من توجيهات ونصائح وتصويبات من أجل إنجاح هذا البحث فلها كل التقدير والاحترام، والشكر الجزيل كذلك لعضوي لجنة المناقشة، الذين تجشما عناء القراءة والتصويب، فلهما كل التقدير والاحترام وعظيم الامتنان، كما نرجو أن نكون قد وفقنا في هذا البحث المتواضع، وأجبنا عن إشكالاته ولو بشكل جزئي.
- وفي الأخير نتمنى تامين هذا البحث وإخراجه بالقيمة العلمية المرجوة تحت إشرافكم.



الفصل الأول:

الإطار المفاهيمي للحوار

والإقناع

\*هيكلة الفصل الأول:

تمهيد

\* المبحث الأول: المفاهيم الأساسية للحوار

1-1/ تعريف الحوار:

أ/ لغة.

ب/ اصطلاحا.

1-2/ أهمية الحوار وأركانه وأهدافه وشروطه

1.2.1: أهمية الحوار.

2.2.1: أركانه.

3.2.1: أهدافه.

4.2.1: شروطه.

1-3/ إيجابيات الحوار وسلبياته.

1.3.1: إيجابيات.

2.3.1: سلبياته.

1-4/ أنواع الحوار.

1.4.1: الحوار الداخلي.

2.4.1: الحوار الخارجي.

\* المبحث الثاني: الإقناع

1-2/ تعريف الإقناع.

أ/ لغة.

ب/ اصطلاحا.

2-2/ عناصر العملية الإقناعية.

1: المصدر

2: الرسالة

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

3: الوسيلة

4: المستقبل

5: التأثير

2-3/وسائل الإقناع.

1.3.2. الوسائل المنطقية

أ) القياس المنطقي

ب) القياس المضمر

ت) القياس المتدرج

2.3.2. الوسائل اللغوية

أ) بنية التكرير

ب) بنية التوازن

ت) بنية الازدواج

### تمهيد:

إن مقياس التعليم والتحضر والارتقاء في العصر الحديث يمكن أن يرتبط بكيفية إجراء حوار، فهو من الوسائل التي لا بدّ منها في التواصل مع الآخرين، حيث يسمح فيه كل طرف للطرف الآخر من أن يعرض ما لديه من أفكار، ويدعم حجته باستخدام دلائل وبراهين، ومن هنا نصل إلى الإقناع الذي يعتبر أحد المهارات اللازمة التي يحتاجها الحوار، فهو عملية عقلية يقوم بها أحد أطراف المحاورة من خلال المعرفة والعقل والمنطق التي ينتج عنها استخدام البراهين والاستنتاجات والتفسيرات.

وما زاد الأمر تعقيدا تداخل مصطلح الحجاج مع مصطلحات أخرى، فالحديث عن الحجاج وقضاياها، يقودنا حتما إلى شق آخر له صلة وطيدة به، ألا وهو الإقناع الذي يعد غاية الحجاج وهدفه.

ولما كان لتحديد المفاهيم أهمية بالغة في البحث العلمي باعتباره همزة وصل بين النظري والتطبيقي. نزعنا في هذا الفصل إلى محاكاة المفاهيم السابقة بدءا بالحوار مروراً بالإقناع دون إغفال ما يجب معرفته عن هذين المصطلحين لما لهما من أهمية بالغة تمهيدا لدراستنا التطبيقية وحدود العلاقة بينهما.

## \*المبحث الأول: مفاهيم أساسية للحوار

### 1-1/تعريف الحوار:

سنحاول في هذا المبحث أن نتعرض لمفهوم الحوار، وأهم الحقول والدوائر التي تضمنه.

#### أ/الحوار لغة:

جاء في لسان العرب لابن منظور مادة (ح.و.ر) وأصل الكلمة "من الحور الرجوع عن الشيء وإلى الشيء، حاز إلى الشيء وعنه حوراً أو محاراً ومتحاوراً وحوراً: رجع عنه وإليه؛ وقول العجاج: في بئر لا حور سرى وما شعر<sup>1</sup> كلمة فما رجع إلى حورا ومحاوره، ومحورة على وزن مشورة أي جوابا. وأحار عليه جواب =أي رده

المحاوره: هي الجاوبة كذلك التحاور التجاوب: فنجد هنا (المحورة) من (المحاوره)، فهي مصدر المشاورة، فقولنا: وما جاء مني عنه محورة: أي ما رجع إليه عنه خبر. وقولنا أيضا: إنه لضعيف الحور أي: ضعيف المحاوره.

«والحور: الحشبة التي تدور فيها المحالة، ويُقال حورث الحيرة تحويراً إذ هيأتها وأدزتها لتضعها في الملة<sup>2</sup>»  
«والأحور: كوكب وهو المشتري<sup>3</sup>»

وحواره ومحاوره وحواراً وحوّر هي: جاوبه وجادله.

فكلمة الحوار تضم كل أساليب التخاطب بين الناس وهو أسلوب يجري بين طرفين، يقول كل طرف من الحديث ما يقتنع به وما يراه ويراجع الطرف الآخر.

وعليه هنا قدمنا تعريف "ابن منظور" الذي يقودنا إلى أن الحوار هو من الرجوع إلى الشيء وعنه في كتاب العين فقال: «الحور: الرجوع إلى الشيء وعنه، المحاوره: مراجعة الكلام فيقال: حاورت فلان في المنطق، وأحرت له جواباً، وما أحار بكلمة، أي ما ورد، والإسم الحوير: يقول سمعت حويرهما وحوارهما والمحورة من المحاوره كالمشاوره والمشاورة<sup>4</sup> ومنه قوله تعالى أيضا «إِنَّهُ ظَنَّ أَنْ لَنْ يَحُورَ» (سورة الانشقاق، الآية 34) أي يرجع إلى ربه.

<sup>1</sup> ابن منظور، معجم لسان العرب، مج 4، (باب حور)، نشر أدب الحوزة، قم، إيران، 1405هـ، ص 217.

<sup>2</sup> ابن فارس، مقاييس اللغة بتحقيق محمد عبد السلام م محمد هارون، ج 2، دار الفكر للطباعة والنشر، 395هـ، د.ط، (باب الحاء)، ص 117.

<sup>3</sup> الجوهري، تاج اللغة وصحاح العربية، دار الحديث القاهرة، ط3، (1420 - 2001م)، ص 293.

<sup>4</sup> الفراهيدي، كتاب العين، تحقيق: عبد الحميد هندراوي، دار الكتب العلمية بيروت لبنان، ج 1، (2003م، 1424هـ)، ص

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

إذن فالحوار حسب (الخليل ابن أحمد الفراهيدي، وفارس، وابن منظور) هو الرجوع إلى الشيء والارتداد عنه، وحوار عن الأمر وإليه (رجع عنه أو إليه)

وقد وردت هذه الصيغة الحوار في القرآن الكريم في ثلاث مواضع:

**الأول:** في قصة أصحاب الجنة في سورة الكهف «فَقَالَ لِصَاحِبِهِ وَهُوَ يُحَاوِرُهُ أَنَا أَكْثَرُ مَلَأً وَأَعَزُّ نَفَرًا» (سورة الكهف، الآية 34)، حيث نجد هنا صاحب الجنتين يحاور صاحبه المؤمن أي يتراجعان بينهما، فتخرا عليه " أنا أكثر مَلَأً وَأَعَزُّ نَفَرًا "، يفتخر بكثرة ماله

**الثاني:** في نفس القصة: «قَالَ لَهُ صَاحِبُهُ وَهُوَ يُحَاوِرُهُ أَكَفَرْتَ بِالَّذِي خَلَقَكَ مِنْ تُرَابٍ ثُمَّ مِنْ نُطْقَةٍ ثُمَّ سَوَّكَ رَجُلًا» (سورة الكهف، الآية 37)

**الثالث:** في صدر سورة المجادلة «قَدْ سَمِعَ اللَّهُ قَوْلَ الَّتِي تُجَادِلُكَ فِي زَوْجِهَا وَتَشْتَكِي إِلَى اللَّهِ وَاللَّهُ يَسْمَعُ تَحَاوُرَكُمَا» (سورة المجادلة، الآية 01)

وهذه الآيات الكريمة تدور حول الحوار وهو كما تطرقنا إليه من قبل وما ورد في الآية الأولى في قوله (وهو يحاوره) بمعنى يراجعه الكلام، وكذلك في الثالثة (والله يسمع تحاورهما) بمعنى تراجعكما الكلام.

### ب/الحوار اصطلاحاً:

إن للحوار تعريفات اصطلاحية عدة، فالحوار يعد ضرباً من الأدب الرفيع ويعد أسلوباً من أساليبه فالحوار هو: «مراجعة الكلام وتداوله بين طرفين وعرفه بعضهم بأنه حديث بين شخصين أو فريقين، تتم فيه تداول الكلام بينهما بطريقة متكافئة فلا يستأثر أحدهما دون الآخر، ويغلب عليه الهدوء والبعد عن الخصومة والتعصب»<sup>1</sup> حيث انه يجري بين صديقين أو بين افراد الأسرة أحيانا بمجرد تقضية الوقت والتسلية، فهو حديث يتسم بالأخذ والرد وعرض وجهة النظر بين الطرفين وذلك حول مسألة متنازع عليها بين الطرفين للوصول إلى حل يرضي الطرفين، وهنا تحدث مناقشة حول موضوع الحوار حول الأفكار المطروحة لحل النزاع القائم مسبقاً بين كل الطرفين الذي قد تكون لأسباب اجتماعية، سياسية، أسرية، مادية، فكرية.

<sup>1</sup> يحيى بن محمد زمزمي، الحوار آدابه وضوابطه في ضوء الكتاب والسنة، دار التربية والتراث، مكة المكرمة، ورمادي للنشر والدّمام ، ط1، (1994/1414م)، ص 22

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

«والحوار (dialogue) تعني كلمة المجاذبة وتجادب الأطراف الحديث وهي تستتبع تبادل الآراء والأفكار وتستغل في الشعر والقصة القصيرة فالروايات والتمثيلات لتصوير الشخصيات ودفع الفعل إلى الأمام»<sup>1</sup>

فالحوار يكون بين مجموعة من الأشخاص حول موضوع معين يتحدث فيه، بحيث يختلفون في رأيهم ونظرتهم الخاصة به، وهذه النظرة هدفها الوصول إلى الحقيقة أي لا بد أن يكون هناك كلام بينهما بعيدا عن الخصومة والتعصب ويغلب عليه طابع الهدوء والسكينة وذلك بطريقة إقناعية ومنطقية من أجل الوصول إلى الحصول على نتائج تؤدي إلى الحقيقة.

ومثل هذه التعاريف السابقة تنطبق على الشخصيات التي نلمسها في الأعمال الأدبية منها الروائية عن طريق حوار الشخصيات مع بعضها البعض عن طريق الأخذ والرد.

الحوار والمحاورة: «هو مراجعة الكلام، والحديث بين طرفين، ينتقل من الأول إلى الثاني، ثم يعود إلى الأول وهكذا دون أن يكون بين هذين الطرفين ما يدل بالضرورة على وجود الخصومة»<sup>2</sup>

إذ يفترض في الحوار طرفين على الأقل، وموضوع، وتنوع أهدافه وتقنياته بحسب المقام الذي يتحدث فيه، وفيما يخص الحوار أيضا فهو في المعجم المفصل واللغة والأدب فهو:

«الحوار، والمحاورة، والمحادثة، مصطلحات تدل عموما على تناوب الكلام بين شخصين أو أكثر، حول موضوع يفترض فيه الأخذ والرد توصلا إلى اكفاء حاجة، وبلوغ غاية»<sup>3</sup>

ذلك أن الهدف من الحوار هو الوصول إلى نتيجة معينة وفكرة ما من ورائه ويعرفه "جبور عبد النور" بقوله:

«الحوار حديث يدور بين اثنين على الأقل ويتناول شتى الموضوعات، أو هو كلام يقع بين الأديب ونفسه أو من ينزله مقام نفسه كرتبة الشعر أو خيال الحبيبة مثلا، وهذا الأسلوب طاغ في المسرحيات وشائع في أقسام مهمة من الروايات، ويفترض فيه الإبانة عن المواقف والكشف عن خبايا النفس»<sup>4</sup>.

فيتضح من خلال هذا التعريف أن الحوار هو حديث يجري بيني شخصين أو أكثر بل يمكن أن يكون بين الإنسان ونفسه.

<sup>1</sup> إبراهيم فتحي معجم المصطلحات الأدبية، طبع: التعااضدية العمالية للطباعة والنشر، صفاقس، الجمهورية التونسية، 198، ع 1، ص 148.

<sup>2</sup> عبد الرحمان النجدي، في أصول الحوار، الندوة العالمية للشباب الإسلامي، ط 5، (1419هـ / 1998م)، ص 12.

<sup>3</sup> إميل بديع يعقوب، مشال عاصي، المعجم المفصل، دار العلم للملايين، بيروت، م 1، ط 1، (1987م) ص 587/588.

<sup>4</sup> جبور عبد النور، المعجم الأدبي، دار العلم للملايين، بيروت، ط 1، 198، ص 100.

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

حيث يعرف أيضا: «بأنه حديث بين شخصين أو أكثر في العمل القصصي، أو بين ممثلين أو أكثر على المسرح»<sup>1</sup> وهنا يتضح أن الحوار يجري في القصص أحيانا بين شخصيات القصة يتحاورون فيما بينهم شخصين أو أكثر يمثلون الأدوار ويتحاورون.

حيث أن فهم منهج الحوار الجيد والتعرف على ضوابطه يؤدي إلى سلامة الحوار وتحقيق انتاجه، فالحوار طبيعة في الإنسان للدفاع عن النفس في حال تعرضه للجدال والتناقض في أمر ما «وهو نشاط عقلي ولفظي يقدم المتحاورون الأدلة والبراهين التي تبرر وجهة نظرهم بجرية تامة من أجل الوصول إلى حل مشكلة أو توضيح لقضية ما»<sup>1</sup>.

وبناء على ما تقدم من تعريف الحوار اصطلاحا نستخلص أن عمليته إيصال الأفكار والمعارف إلى الآخرين، وتبادل المعارف من خلال الحجج والبراهين بين الأطراف المتحاوره والهدف من هذا الأخير هو الاحترام والتفاهم والاتفاق بينهم قدر الإمكان يغلب عليه طابع الود والمحبة.

---

<sup>1</sup> مجدي عبد الله شرارة، الحوار الاجتماعي كأداة لتعزيز التنمية الاقتصادية والاجتماعية، مؤسسة فريدريتش انبرت، مصر (2015م)، ص 18.



## 1-2/ أهمية الحوار وأركانه وأهدافه وشروطه

### 1.2.1 أهمية الحوار:

بعد أن تبين لنا معنى الحوار ظهرت الحاجة إلى التعرف على ضرورة التعامل به بين أطراف الأسرة أو بين المعلمين، أو الزوجين أو بين طالب العلم؛ أي بين كل مجال من مجالات الحوار العامة، فعلى المستوى الدولي وحسب الظروف التي نعيشها الآن سببها عدم الاتفاق في الأفكار والمواقف والاتجاهات، حيث تحتاج إلى حوار للوصول إلى صيغة وها ما يؤدي إلى تحقيق التعايش السلمي بين البشر على أساس الاتفاق والاحترام، كما أن الظروف الاجتماعية والسياسية هي من الأسباب الكبيرة في نشأة الصراع والاختلاف بين البشر، حيث قال عز وجل: «وَمِنْ آيَاتِهِ خَلْقُ السَّمَاوَاتِ وَالْأَرْضِ وَاخْتِلَافُ أَلْسِنَتِكُمْ وَأَلْوَانِكُمْ إِنَّ فِي ذَلِكَ لَآيَاتٍ لِّلْعَالَمِينَ» (سورة الروم: الآية 22) .

حيث نجدها تعود على المشارك في الحوار بمعارف جديدة ومعلومات أكثر حول الموضوع والاطلاع على ثقافات وأنماط مختلفة من الفكر.

حيث أن أهمية الحوار هي مساعدة الناس على تفهمهم للمجتمع بأسلوب اجرائي يعتمد فيه على التعليم الذاتي من خلال دعوة الأطراف للحوار فيما بينهم وذلك من خلال طرح أسئلة عن آرائهم بجرية «إذ يساعد على دراسة هذا الموضوع والعناية به وتأصيله... في عرض الدعوة فيحسن أداءه، ويصلح أخطائه ليتحقق بذلك الهدف والغاية من كلامه وحواره»<sup>1</sup>.

والغاية الأساسية للحوار تمثل بيان الأخطاء التي يصرح بها الخصم، والرد على الشبهات والطعون التي وجهها بالحق أو الباطل وهنا يجب إقامة الحجة والدليل للرد على الشبهات والشكوك الباطلة التي تحتاج إلى جواب، والحوار يحقق ذلك؛ فيه يتم إزالة كل شبهة، وتفنيد كل باطل كما قال الله تعالى: «وَكَذَلِكَ نَقُصُّ عَلَيْكَ الْآيَاتِ وَلِتَسْتَبِينَ سَبِيلُ الْمُجْرِمِينَ» (سورة الأنعام، الآية 55)، حيث أن كشف الشبهات يزيل العشاوة ويكشف الزيف والرد على الشبهات والأباطيل.... الخ.

إن الحوار مهم في حياتنا جميعاً؛ فهو الأداة الوحيدة للتواصل بين الناس ومنهج من مناهج الإصلاح في المجتمع ولا يكون إلا باستخدام اللغة الراقية المعبرة عن رأيك بكل هدوء، فالحوار بهذا يهدف إلى إقناع الطرف الآخر

<sup>1</sup> ينظر: يحيى بن محمد ززمي، الحوار آدابه وضوابطه في ضوء الكتاب والسنة، دار التربية والتراث، ط1، (1414هـ - 1994م)، ص 32-33 .

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

بوجهة نظرك أو بوجهة نظره وهذا يحتاج إلى أسلوب مهذب وأفكار مرتبة ومتسلسلة «فالمحاور الذكي، هو الذي يحسن ضرب الأمثلة، ويتخذها إما وسيلة لتقريب وجهة نظره من السامع وشرحه، وإما لإقناعه بفكرته»<sup>1</sup> حيث أن أساس الحوار السليم هو اللغة السليمة المهذبة الخالية من التجريح والأسلوب الراقى الهادف إلى حل وسائط، وأسلوب الحوار يدل على مدى حرص المحاور على مشاعر غيره ورفي أخلاقه، حيث أن الإسلام دعانا إلى التعامل الجيد، حتى مع الأعداء لما تولده المعاملة الحسنة من أثر عميق في النفس البشرية، قال تعالى: «وَلَا تَسْتَوِي الْحَسَنَةُ وَلَا السَّيِّئَةُ ادْفَعْ بِالَّتِي هِيَ أَحْسَنُ فَإِذَا الَّذِي بَيْنَكَ وَبَيْنَهُ عَدَاوَةٌ كَأَنَّهُ وَلِيٌّ حَمِيمٌ» (سورة فصلت، الآية 34).

فاللغة المهذبة تدفع الطرف الآخر من التخفيف في حدة الصراع وتبعث الطمأنينة في قلبه والوصول إلى حل يرضي كافة الأطراف فنحن عندما نتحدث نحب أن يستمع إلينا الآخرون، لعل هذه الطبيعة في كافة الناس لأنها تشعر بالثقة والاحترام.

حيث أن الله عز وجل ميز كلامه في القرآن الكريم بأن جعل لغة الحوار فيه أسلوب للمخاطبة بين كافة خلقه، فالإنسان كائن اجتماعي بطبعه والحوار أساس من أسس الحياة الاجتماعية، حيث يقول عز وجل «وَجَعَلْنَاكُمْ شُعُوبًا وَقَبَائِلَ لِتَعَارَفُوا إِنَّ أَكْرَمَكُمْ عِنْدَ اللَّهِ أَتْقَاكُمْ» (سورة الحجرات، الآية 13).

وهنا "تكمن أهمية لغة الحوار في أنه يساعد الإنسان على تطوير ذاته وأفكاره وزيادة خبراته ويمكنه أيضا أن يعالج ويحد انفعالاته الغير مرغوب فيه، وتمثل أهمية الحوار اجتماعيا في التواصل وذلك أن الإنسان يميل بطبعه إلى التواصل مع الآخر لتبادل الخبرات والتجارب"<sup>2</sup>.

إذ نجد أن الحوار هو الذي يبني شخصية الفرد بنفسه من خلال التواصل وإعطاء وتبادل الآراء مع المتحاورين، ويتصرف بعقلانية بدون تهور، إذ أن الحوار عملية اجتماعية يتواصل بها الإنسان مع الآخرين لتبادل الآراء والأفكار والوصول إلى حلول مرضية، إذ نجد أن الحوار هو «سمة من سمات المجتمعات المتحضرة، والأداة الفعالة التي تساعدهم على حل المشكلات الصعبة، وتعزيز التماسك الاجتماعي».

إذ أن الحوار هو البديل للعنف، وبه تتقلص مساحة العنف في المجتمع، لأنه ثقافة يؤدي إلى التحضر، ونجده بالمجتمعات المتحضرة بالعموم، هو نوع من أساليب الحياة ونجاحها.

<sup>1</sup> عبد الرحمان النجدي، في أصول الحوار، الندوة العالمية للشباب الاسلامي، ط5، 1998م، ص 45

<sup>2</sup> حواس نجلاء يوسف، تصور مقترح قائم على أسلوب المدخل التفاوضي لعلاج العسر الحوارى لطالبات السنة التحضيرية، قسم اللغة العربية، المجلة العلمية لكلية التربية، جامعة اسيوط، مج 3، ع 11، ص 03

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

أما الغاية في الحوار الأصلية هي:

— إيجاد حل يرضي الطرفين.

— التعرف على وجهات النظر، وهو هدف تمهيدي عام.

فالحوار الأسري ضروري جدا في تكوين أسرة مثالية، حيث يوصي الدكتور "جون غراي" «أكثر الصعوبات في علاقات الحب لدينا هو التعامل مع الاختلافات والخلافات في الغالب بين الأزواج يمكن أن تتحول مناقشاتهم إلى مجادلات ثم من دون إنذار إلى معارك وفجأة يتوقفون عن الحديث بشكل ودي ويجرحون بعضهم...»<sup>1</sup>

فبالحوار يعبر الإنسان عن كل ما يدور في داخله من أفكار ووسائل تحتاج إلى حلول وآراء وذلك بإشراكه بعض من الأفكار فيما يجول في ذهنه للوصول إلى مبتغاه.

فاللغة المهذبة تدفع الطرف الآخر من التخفيف من حدة الصراع وتبعث الطمأنينة في قلبه والوصول إلى حل يرضي كافة الأطراف، فنحن عندما نتحدث نحب أن يستمع إلنا الآخريين، لعل هذه الطبيعة في كافة الناس لأنها تشعر بالثقة والاحترام.

والحوار يعد من أحد أحسن طرق الإقناع والتأثير في النفس البشرية، ولأن الحوار ترويض للنفوس على قبول النقد وتعويدها، واحترام آراء الآخريين وتتجلى أهميته في:

— دعم النمو النفسي والتخفيف من الصراعات والقلق والتخفيف من حدة المكبوتات والمشاعر العدوانية داخل النفس البشرية

— تقوية الروابط الاجتماعية والأسرية بين أفراد المجتمع أو الأسرة

— الحوار ضرورة تربوية .

— تحقيق التوازن في علاقات العمل وقدرته على تحقيق الرعاية الاجتماعية للعمال دون الإخلال بالتوازن الاقتصادي للمشروع.

ومنه نصل إلى أن للحوار مكانة أساسية في تطوير ذات الإنسان ومعارفه، فهو يفتح المدارك وبه يتبادل الناس الأفكار والمعارف، إذ أن الحوار أيضا يساهم في تعميق فكر الفرد، فالإنسان كائن يتغير بتغيير إدراكه للأشياء بالتعرف على الأفكار الجديدة.

<sup>1</sup> جون غراي، الرجال من المريخ... والنساء من الزهرة، دليل عملي لتحسين الاتصال والحصول على ما ترغب في علاقاتك الرياض، مكتبة الحرير، ط1، ص 95.

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

فالحوار له دور بارز في إنهاء الحروب بين الناس فلولاها لتصرف الأفراد فيما بينهم، ومن خلاله يتم إظهار الحق دون خسائر أو إهانة لأحد الطرفين.

### 2.2.1 أركان الحوار:

لكي ينجح الحوار ويصل إلى الهدف الرئيسي منه؛ ألا وهو حل المشكلات المطروحة والتفاهم على حل موضوع ذلك الحوار والوصول إلى حل فيما بينهما، إذ نجد ركنان أساسيان للحوار المتمثل فيما يلي:

#### • طرفا الحوار:

إن الحوار لا بد له من وجود أكثر من طرف خلال عملية المحاورة فالحوار لا يتحقق إلا بطرح أكثر من رأي وفكرة في الموضوع المحدد «لأن الحوار يتحقق إلا عندما يتم طرح أكثر من فكرة في موضوع محدد»<sup>1</sup>

أما الحوار الداخلي أو مع النفس فهو حوار أو حديث فردي بين الشخص وذاته، فالشخصية في هذا النوع من الحوارات توجه كلامها إلى الداخل لمراجعة الذات، نجده من يسأل نفسه ويجيب بنفسه أيضا، ففي هذا النوع من الحوارات " النفس أو الذات " هي التي تشكل الطرف الآخر، فهو «حوار ذاتي لا يعين إلا فردا واحدا داخلي يبقى سرا شخصيا ما لم يفصح عن القائم به، أو يقيم بنشره»<sup>2</sup>

حيث إنه إن لم يصرح به يبقى سر بينه وبين نفسه إذ لم ينشره ويصرح به ولا يجد له حلول لهذا الحوار فتساؤلاته تبقى دائما عامة لأنها بينه فقط في داخله.

ولكي يتمكن طرفي الحوار إجراء الحوار في جو طبيعي يجب أن يقوم على الاستماع الجيد من قبل الطرف المتحاور ومبني على الاحترام والتفاعل على الأفكار المطروحة حتى إنه «إذا أردنا الحوار ينتهي إلى نتيجة منطقية، فلا بد أن يمتلك كل منهما حرية الحركة الفكرية التي تحقق له الثقة بشخصيته المستقلة»<sup>3</sup>.

ومعناه أن الحوار يجب أن تتوفر فيه الثقة لكي تتحقق فيه ما يسمى بالحركة الفكرية، وإذا لم تتوفر الثقة لا يتحقق الحوار والمناقشة وتحدث في الشخصية الإرباك والتوتر وتشتت الأفكار، فلا يستطيع أن يقدم أدلته وبراهينه لمعالجته الموضوع ولا يصل بذلك إلى نتيجة منطقية، حيث يقول عز وجل: «قُلْ يَا أَيُّهَا النَّاسُ قَدْ جَاءَكُمْ الْحَقُّ مِنْ رَبِّكُمْ فَمَنْ اهْتَدَىٰ فَإِنَّمَا يَهْتَدِي لِنَفْسِهِ وَمَنْ ضَلَّ فَإِنَّمَا يَضِلُّ عَلَيْهَا وَمَا أَنَا عَلَيْكُمْ بِوَكِيلٍ» (سورة يونس، الآية 108).

<sup>1</sup> عبد الستار ابراهيم الهيني، الحوار ... الذات والآخر، إشراف خالد حسن هنداوي، منتديات بحجة النفوس الإسلامية، الثلاثاء 2014.

<sup>2</sup> سناء محمد سليمان، فن وآداب الحوار بين الأصالة والمعاصرة، عالم الكتب، القاهرة، ط1، 20م، ص 70

<sup>3</sup> عبد الستار ابراهيم الهيني، الحوار ... الذات والآخر (مرجع سابق)

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

«تتم العملية الحوارية لتصل إلى الهدف المرجو، وهذا يرجع إلى نية المتحاورين ومدى صدقهم للوصول إلى الحق وبينغي على المتحاورين أن يكونوا على قدر من العلم لأنه لا يقوى كل إنسان على الحوار والجدل»<sup>1</sup> إذ أنه لا يصل الحوار إلى الهدف المبتغى إلا إذا كان الشخص المحاور ذا بدهة وتفكير فإله عز وجل خلق كافة البشر وجعل لهم اختلافات في عقولهم وإدراكهم ومدى قدرتهم على التأثير بمن حولهم، فالحوار الجيد هو من تتوفر فيه الجاذبية والتأثير الأكبر، وأن تكون أيضا هدف كافة أطراف الحديث، هو الوصول للحق وكل طرف يتحدى الطرف الآخر بواسطة الدلائل الواضحة والسليمة والاعتراف بالخطأ إن كان مقتنع بكلام الآخر هكذا يتحقق الحوار الفعال.

### • موضوع الحوار:

الحوار هو جدلية الحياة اليومية نمارسها تلقائيا فنحن نتحاور في كل لحظة مع أنفسنا أو مع الآخرين لكن على الحوار أن يكون مقنعا إذ يجب أن يحتوي على موضوع يدور حول النقاش، فالحوار لا يتم في فراغ وإنما يدور حول فكرة أو موضوع يستأهل المناقشة.

إذ أن الموضوع هو «جوهر الحوار وتحديده يكتسب في بداية الأمر الأهمية العظمى، وكلما جرى الاتفاق على ذلك كان الحوار معلوما وواضحا للأطراف المشتركة فيه»<sup>2</sup>، إذ أن الأمر الأساسي في العملية الحوارية هو الاتفاق على موضوع يدور حوله الحوار المتبادل بينهم، وأنه كلما اتفقوا على الموضوع كان الجدال الواقع بينهم معلوم، فاختيار الموضوع له أهمية عظمى في إنجاز حوار فعال وناجح من دون أي تعصب بين الأطراف، ولا بد للمحاور أن يكون على علم بالمسألة التي سيحاور فيها، وقد ذم الله عز وجل الذين يجادلون في الله بغير علم، قال الله تعالى: «وَمَنْ النَّاسِ مَنْ يُجَادِلُ فِي اللَّهِ بِغَيْرِ عِلْمٍ وَلَا هُدًى وَلَا كِتَابٍ مُنِيرٍ» (سورة الحج، الآية 8).

فلا تتم المناقشة في موضوع لا نعرفه جيدا، ولا ندافع عن فكرة ونحن لسنا مقتنعين بها لكيلا نعرض أنفسنا للإحراج، فموضوع الحوار والعلم بتفاصيله، ووجود أدلة وبراهين حوله سلاح فعال في يد المحاور الناجح. كما أنه من حق البشر أن يختلفوا وأن يتفقوا حسب قول الدكتور يحيى الجمل «كوننا لا نعرف كيف نتفق أصبح أمرا شائعا، لكن المشكلة الحقيقية أننا لا نعرف كيف نختلف»<sup>3</sup>

<sup>1</sup> مجدي عبد الله شرارة، الحوار الاجتماعي كأداة لتعزيز التنمية الاقتصادية والاجتماعية، فريدريتش ايبيرت، مصر، 2015م،

<sup>2</sup> عبد القادر الشخيلي، أخلاقيات الحوار، دار الشروق للنشر والتوزيع، ط1، عمان، الأردن، 199م، ص 52

<sup>3</sup> يحيى الجمل، تعالوا نختلف، مجلة العربي، الكويت، نيسان (أبريل)، 1998م.

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

فالمخيف في الاختلاف أنه يتحول إلى تعصب وعداء، فالاختلافات هي من طبائع البشر ولا يمكننا تجاوز الاختلاف إلا من خلال الحوار وتبادل الآراء من دون مشاكل وتعصبات. لذلك من الأفضل أن يختار الموضوع بعناية، وأن يكون المحاور على معرفة بالموضوع، ويستحسن أن يكون موضوع الحوار في:

— مشكلة لم يصلوا فيها إلى حل، فيكون الحوار بقصد الوصول إلى رأي حاسم وعام. وهناك مواضيع أخرى يجري حولها الحوار: سياسية، اجتماعية، أسرية، أخلاقية، فالحوار يكون في كل وقت، لا كن المهم أن يكون هناك موضوع محدد يجري عليه الحوار.

### 3.2.1 أهداف الحوار:

يعدّ الحوار أفضل طريقة للتفاهم بين الأشخاص كونه يتم بطريقة مهذبة، للوصول إلى نتيجة بين المتحاورين، وللحوار أهداف أهمها:

- تعميق التفاهم بين المتحاورين.
- الحوار يهدف إلى أمور خير وعظيمة للبشر وصالح المجتمعات.
- إيجاد حل وسيط يرضي جميع الأطراف.
- التعرف على وجهة نظر كل طرف من الأطراف، ومعرفة آراء كل منهم وهذا هو الهدف الرئيسي المهم في قيام الحوار.
- الحوار يعطي الموضوع حيويته، به لا يكون هناك وقت ودافع للملل والضجر بل يدفع الطرفين للاهتمام والتركيز
- «ومن أهم أهداف الحوار: الوصول إلى الحق، وترجيح أحد الآراء المطروحة، وتضييق قوة الخلاف، وتقريب وجهات النظر»<sup>1</sup>.
- إذ أن الحوار يساعد على عرض الأفكار من قبل الطرفين والحجج والأدلة، فهو يدفع الشبهات ويجعل المحاور قادر على عرض الأفكار والغايات وتوضيح الشبهات والرد عليها.
- الحوار يهدف إلى إقناع كل طرف من أطرافه باستخدام الأدلة المنطقية الواضحة والبراهين والحجج لإثبات رأي.

<sup>1</sup> يحيى بن محمد الزمزمي، الحوار آدابه وضوابطه في ضوء آكتاب والسنة، دار التربية والتراث، مكة المكرمة، ط1، 1994م،

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

- «الحوار بوابة لتبادل المعرفة بين الحضارات وإزالة نقاط الالتماس والأزمة»<sup>1</sup>.
- إذ أن الحوار هنا يتبادل به المعرفة والحضارة بين الدول والحضارات فهو ليس بين الإنسان والآخرين فقط، فقد يكون حوار اجتماعي أيضا بين الأوطان أو العالم كله، به قد يكون حل لجميع الأزمات العلمية
- الوصول إلى صيغة للتفاهم والتعايش والتكامل وحل الأزمات وإرساء روح التفاهم والحب والمودة أيضا.
- «وللحوار فائدة عظيمة في بناء الشخصية، إذ نستطيع أن نعالج القصور أو النقص في بناء عناصر الشخصية (قلة الذكاء، ضعف الجسم، قبح المنظر)»<sup>2</sup>.
- إذ بالحوار تبنى شخصية الفرد وترفع من معنويات المتحدث وكذلك السامع، إذ تعالج النقص الذي في أفكار الشخص.
- بالحوار تتبادل المعارف، إذ كل طرف يعطي أفكاره وآراءه يتبادلها ويتناقش فيها.
- الخروج باتفاقيات ترضي كلا من الطرفين وجميع المشاركين في الحوار، حيث أنه بالحوار يتم الاستماع لوجهات النظر المختلفة لدى أطراف الحديث.
- الحوار سبيل جيد لتصحيح الأخطاء وباب واسع للتشاور والتناصح، وبه يتدارك النقص.
- «نشر المعارف وتحفيز المواهب وإثراء الثقافات»<sup>3</sup>

<sup>1</sup> د. مجدي عبد الله شرارة، الحوار الاجتماعي كأداة لتعزيز التنمية الاقتصادية والاجتماعية، مؤسسة فريدريتش ايبرت، مصر، ص

<sup>2</sup> سلمان خلف الله، الحوار وبناء شخصية الطفل، مكتبة العبيكان، 1999، ط1، ص43.

<sup>3</sup> مجدي باسلوم، بناء الأفكار في أدب المناقشة والحوار، دار الكتب العلمية، بيروت، ط1، 2005، ص197

## 4.2.1 شروط الحوار:

للحوار شروط ينبغي على كل محاور معرفتها لكي يتحقق الهدف من الحوار وهي كما يلي:

- كل طرف له رؤية واضحة تخصها (عند كلا الطرفين).
- على المتحاورين أن يكون لهم علم بالموضوع الذي يتحاوران من اجله ويتنازعان عليه لكي يتكلم كل طرف ضمن الموضوع ولا يتحدثان عشوائيا لان الحوار له قواعده وضوابطه.
- «البعد عن الانفعال، فهو يشوش الأفكار والبعد عن الإساءات التي تضعف الموقف وتقلبه رأسا على عقب»<sup>25</sup>

— الاحتفاظ بالفكرة وعدم الانتقال من فكرة إلى فكرة أخرى قبل الانتهاء من الفكرة الأولى

— التحلي بأداب الحوار والاستماع للآخرين عندما يطرحون آرائهم

— «البعد عن الاستطراد فهو يعرقل الوصول إلى الهدف او يؤخره»<sup>26</sup>

— الوعي بالأهداف الموجودة من الحوار

— أن يكون المحاور ذا علم، إذ أن الجاهل يفسد أكثر مما يصل حيث أن الله عز وجل قال «وَمَنْ النَّاسِ مَن يُجَادِلُ فِي اللَّهِ بِغَيْرِ عِلْمٍ وَلَا هُدًى وَلَا كِتَابٍ مُّنبِئٍ» (سورة الحج، الآية 8)، إذ أنه في الآية دليل على المنع من الجدل

والحوار لمن لا علم له.

— الإيمان بأن لكل شخص له قدره محدودة من التحصيل لأن كل إنسان في الحياة له رؤية جزئية ومحدودة

وهكذا هم كل البشر.

«من خلال الحوار يتم الكشف عن النقاط المظلمة وتبسيط الضوء على الزوايا المعتمة، تعزز الرؤى والاجتهادات

وتلاقح الأفكار، وتتضح الآراء والطروحات لذلك قالوا أن الأفكار لا تتضح إلا إذا لاكنها ألسنة مناظرة»<sup>27</sup>

ولنجاح الحوار بطريقة صحيحة التالية :

— تحديد موضوع الحوار (النقاش)

— اعطاء معلومات للمتحاورين

— تحديدا ما ليس موضعا للحوار

<sup>25</sup> مجدي عبد الله شرارة، الحوار الاجتماعي كأداة لتعزيز التنمية الاقتصادية والاجتماعية مرجع سابق ذكره، ص 54

<sup>26</sup> مجله مهارات الحوار والإقناع (مكونات تأسيس ثقافة الحوار ) ، ص 49

<sup>27</sup> عبد الكريم بكار التربية بالحوار، الرياض، 2010، ط1، ص 23



- البعد عن التحريج
- إدارة الحوار
- تلخيصاً لأهم النقاط

### 1-3/ إيجابيات وسلبيات الحوار وأنواعه:

الحوار دليل شخصية الإنسان المحاور فمن خلاله تتجلى شخصية الإنسان وتظهر حقيقتها، ولا بد لهذا للمحاور الجيد إدراك إيجابياته، والبعد بشتى الطرق عن سلبياته وبقدر المستطاع، وفيما يلي نتطرق إلى بعض من السلبيات والإيجابيات :

#### 1.3.1 إيجابيات الحوار:

- التوكل على الله والاعتماد عليه سبحانه، فمن توكل على الله أفلح في دنياه وآخرته
- جلب المواضيع التي تستحق النقاش والحوار حتى يتهياً لك الحوار وبكل سلاسة وطمأنينة
- الجرأة واللباقة والأسلوب الهادئ يتطلب بروزه وإظهاره في الحوار
- «يمكن لعملية الحوار أن تؤثر إيجاباً على المجتمعات من خلال اظهار أن الخلافات والنزاعات فيما بينهم يمكن أن تدار وتحل سلبياً»<sup>28</sup>
- الحوار من أفضل الطرق للحصول على العدالة في غياب الحوار معناه غياب جزء من الحقيقة
- «الحوار يعلمنا سعة الصبر وقبول الآخر»
- الحوار نقاش بين طرفين أو أكثر يغلب عليه الهدوء الهدف منه الوصول إلى حل يرضي الطرفين من دون تعصب أو قلق.

#### 2.3.1 سلبيات الحوار:

- الغضب الزائد عن حدة، حتى ولو كان بالقليل فهو من أكثر العوامل المؤثرة على أسلوب النقاش وهو طريقة لفشل الحوار
- الإطالة في الموضوع والثرثرة بدون أي معنى للحديث يؤدي إلى الملل

<sup>28</sup> مجلة تصميم عمليه الحوار المجتمعي، دليل معهد الأرضية المشتركة للحوار المجتمعي، 2016م، ص11

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

— «يمكن أن تؤدي إلى التنافس غير المرغوب فيه وتوصل إلى الحدة والانفعال واستشارة الآراء التعصبية والمنحرفة»<sup>29</sup>

— انعدام الثقة فيما يقول او في شخصية الآخر

— قد يؤدي إلى العناد والتمسك بالآراء،

— وقد تدفع إلى خلق مشاكل بين الطرفين

- «إطلاق الكلام من دون أدلة وبراهين، أو من غير مستند علمي او حجة منطقية»<sup>30</sup>

- قد تؤدي إلى الضوضاء والفوضى والإجابات الجماعية إذ لم يحسن الحوار فيه.

يمكننا القول مما سبق أن الحوار من أحسن الوسائل الموصلة إلى الإقناع بالرغم من سلبياته وتعتبر وجهات النظر التي قد تدفع إلى تعديل السلوك، كما أنه يعد ترويض وتعليم للنفوس إلى قبول النقد واحترام الآخر حيث أنه " الاختلاف في الرأي لا يفسد للود قضية"

### 1-4/ أنواع الحوار :

الحوار يعتبر عنصرا أساسيا في بناء النصوص النثرية وهو ذلك الذي يجعل الأثر الوظيفي، في إقامة البناء الدرامي معتمدا على عامل التطور ومن موقف إلى موقف آخر وهو بذلك أنواع:

#### 1.4.1 الحوار الخارجي:

إن الحوار هو أهم الأسس التي يقوم عليها النص المسرحي وذلك لأنه المادة الأساسية في البنية الحوارية. فالحوار الخارجي " ينطلق من علاقة تبادلية بين طرفين، فهو يستدعي إذ يوجه الخطاب نحو شخص ما، فيما يوجد هناك متكلم واحد متلقي"<sup>31</sup>، أي يشتركان فيه شخصيتين او أكثر في الحديث حول رسالة معينة.

<sup>29</sup> سهلية محسن الكاظم الفتلاوي، المناهج التعليمية والتدريس الفاعل، ط 1، ص 397

<sup>30</sup> مجدي عبد الله شرارة، الحوار الاجتماعي كأداة لتعزيز التنمية الاقتصادية والاجتماعية مفهومه دوره أهدافه، فريدريش ايبيرت،

مصر، 2015م، ص 80

<sup>31</sup> قيس عمر محمد، البنية الحوارية في النص المسرحي ( ناهض رمضان نموذجاً)، عمان، دار غيداء للنشر والتوزيع، 201،

ص 39-40

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

هذان العنصران هما اللذان يشكلان اللغة في النص باعتبار أن وظيفة اللغة هي الاتصال أو التواصل حيث يجمع بينهما، أي المتكلم والمستمع في زمان ومكان واحد أثناء الحوار، ولهذا نجد أن كلا من المتكلم والمستقبل يعيشان هذا الموقف من صدق وعفوية مما يؤدي ذلك إلى تأثير المتلقي وتفاعله مع الحوار. وتعريف آخر له: حيث يعرف الحوار الخارجي بأنه حوار يدور بين شخصيتين أو أكثر في إطار مشهدي داخل العمل الأدبي بطريقه مباشرة، وأطلق عليه تسميه الحوار التناوبي أي يقصد به تناوب فيه شخصيتان أو أكثر بطريقه مباشرة

ويعرف أيضا أنه الكشف المباشر عن الشخصية والكشف عن طروحاتها الفكرية عبر الاتصال بين المتحاورين

### 2.4.1 الحوار الداخلي monologue

يختلف الحوار الداخلي عن الحوار الخارجي في كونه أن الحوار الداخلي هو نمط تواصلية لكنه لا يستدعي وجود الآخر، أي ألا يكون فيه اشتراك لشخصين أو أكثر في تبادل الاطراف حول رسالة معينة، فالحوار الداخلي يكون حوار من جهة واحده ويوجه إلى الداخل ليعين موقف الذات تجاه أشياء لا تظهر في الحوار الخارجي. فإن الاستخدام الأدبي والنقدي للكلمتين يفرق بينهما «على أن المونولوج نوع أدبي شامل لكل ما تنطقه الشخصية على منصة المسرح، في حيث تعد المناجاة نوع من أنواع المونولوج أي نوع محدد من أنواع المونولوج وخاصة عندما تفضي الشخصية بمكنونات قلبها عن انفراد في لحظه من لحظات التطور المصيري الحاسم»<sup>32</sup> فهنا الحوار يكون دون مشاركة طرف الآخر فهنا الحوار يكون بين الشخصية وذاها يكون ذلك نتيجة صدمة نفسية عاشتها الشخصية ما ترتب عنها نوع من القلق والانفعال وقد تسعى من خلاله إلى دراسة ومناقشة المواقف.

وقد نجد هذا النوع من الحوار (الداخلي) يشتمل على نوعين اثنين :

#### أ) المونولوج المباشر:

وهو نوع من أنواع الحوار الذي يعد نمط من «المونولوج الداخلي ذلك أن هذا النوع لا يهتم بتدخل المؤلف وعدم التوهم أي افتراض أن هناك مقدمها، قد يشهد هذا الحوار تداخل بين ضمائر وسيطرة الضمير الغائب على المشهد الحوارية»<sup>33</sup>

<sup>32</sup> نبيل راغب، موسوعة الإبداع الأدبي، لشركة العالمية المصرية للنشر، ط1، دار نوبا للطباعة، القاهرة، 199م، ص378

<sup>33</sup> هيام شعبان، السرد الروائي في أعمال ابراهيم نصر الله ص 220-221

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

أي أن هذا الحوار يحتوي أو يوجد فيه تداخل بين ضمائر (ضمير المخاطب والغائب) ويعتبر الضمير الغائب هو الضمير المسيطر على المشهد الحوارى.

إذ نجد تعريف آخر لهذا الحوار «أنه هو الذي يقدم الوعي للقارئ بصورة مباشرة على عدم الاهتمام بتدخل المؤلف أي انه يوجد غياب كلي للمؤلف، بل أن الشخصية لا تتحدث حتى إلى القارئ، فالشخصية توجه كلامها إلى الداخل محاوله لمراجعته الذات وفك لرموزها<sup>34</sup>، ويقصد به هنا المونولوج المباشر يكون فيه غياب كلي للمؤلف ذلك أن الشخصية لا توجه كلامها للمؤلف وإنما توجهه إلى الداخل.

### ب) المونولوج غير المباشر:

فهو المونولوج الذي يختلف عن المونولوج المباشر في كون أن المونولوج غير المباشر يكون دائما فيه تدخل للمؤلف واستعماله لضمير المتكلم المفرد على عكس المونولوج المباشر الذي يكون فيه غياب كلي للمؤلف.

ويعد هذا النوع نمط من «المونولوج الداخلي ويكون المؤلف والحوار غير المباشر حاضرا دائما ويتولى مهمة ارشاد القارئ وتدخله بين ذهن الشخصية والقارئ»<sup>35</sup>. ويقصد به هنا أن هذا النمط من المونولوج يكون فيه المؤلف حاضر دائما أي عدم غيابه وتوليه مهمة ارشاد القارئ

ويعرف أيضا بأنه: «هو الذي يعطي القارئ إحساسا لحضور المؤلف المستمر ويستخدم وجهه نظر المفرد الغائب بدلا من وجهه نظر المفرد المتكلم وطرق الوصفية والتعبيرية»<sup>36</sup>

الحوار الداخلي يقدم على نحو معايير للحوار الخارجى فهو كلام موجه للجميع على حد سواء للمتلقى والأشياء بيد انه يوجه بالدرجة الأولى إلى ذات المرسل.

<sup>34</sup> قيس عمر محمد، البنية الحوارية في النص المسرحي (ناهض الرمضاني نموذجاً)، دار عيدا للنشر والتوزيع، 201م، ص58

<sup>35</sup> هيام شعبان، السرد الروائي في أعمال ابراهيم نصر الله ص 221

<sup>36</sup> قيس عمر محمد، البنية الحوارية في النص المسرحي (ناهض الرمضاني نموذجاً)، ص59

## المبحث الثاني: الإقناع:

جميعنا يمارس في حياته اليومية عملية الإقناع سواء من قبل التجار ووسائل الاعلام او من قبل الاشخاص معينين في حياته، وبما أن لهذه المهارة تأثير أساسي على الأفراد والمجتمعات ككل ينبغي تعلم تقنياتها لأنها حتمية لكل ما وقع حياتنا، ومن هنا تكون إشكالية مبحثنا هذا: ما هو الإقناع؟ وفيما تتمثل عناصره؟ وما هي وسائل الإقناع؟

### 1-2/ تعريف الإقناع:

حتى يتضح مفهوم الإقناع علينا التعرف على اللفظة لغة واصطلاحاً:

#### أ) الإقناع لغة

جاء في مقاييس اللغة لابن فارس في مادة قنع أن القاف والنون والعين أصول صحيحة "والإقناع: الاقبال بالوجه على الشيء، يقال: اقنع له يقنع اقناعاً ويقولون: قنع، قناعة، إذا رضى، وسميت قناعه لأنه يقبل على الشيء الذي له راضياً"<sup>37</sup>، لقوله تعالى "وَأَطَعُوا الْقَانِعَ وَالْمُعْتَرَّ" (سورة الحج، الآية 36) و"القناعة بالفتح هي الرضا بالقسم"<sup>38</sup>

أي أن (قنع) هي قنع بنفسه قنعا وقناعة: أي بمعنى الرضا بها. و"المقنع" بفتح الميم العدل من الشهود، يقال فلان شاهد مقنع وكما قيل في لسان العرب "رفع الراس في اعوجاج"<sup>39</sup>، كما قال تعالى "مُهْطِعِينَ مُقْنِعِي رُؤُوسِهِمْ لَا يَرْتَدُّ إِلَيْهِمْ طَرْفُهُمْ وَأَفْتَدَتْهُمْ أَسْوَدٌ" (سورة ابراهيم، الآية 43)

قال لبيد: فمنهم سعيد اخذ بنصيبه ومنهم شقي بالمعيشة قانع ويطلع من هنا معنى الكلمة في اللغة انها تقترب من معنى الرضا والقبول والاطمئنان.

#### ب) الإقناع اصطلاحاً:

الإقناع هو عملية تغيير أو تعزيز موقف أو معتقد أو سلوك أو هو التأثير في المواقف والمعتقدات والدوافع والسلوكيات، "فهو وسيلة تهدف إلى تغيير موقف أو سلوك أو حدث معين

<sup>37</sup> احمد بن فارس، مقاييس اللغة، بتحقيق: عبد السلام محمد هارون، دار الفكر للطباعة والنشر، ج5، 395 هـ، (باب القاف)، ص 32/33.

<sup>38</sup> ابن منظور، لسان العرب، دار المعارف، 1119، (باب القاف)، ص 3753.

<sup>39</sup> ابن منظور، لسان العرب، 1119، (باب القاف)، ص 3753.

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

ويتم ذلك باستخدام كلمات مكتوبة ومنطوقة لنقل المعلومات أو المشاعر، فالإقناع هو أيضا آداة تستعمل في كثير من الأحيان في السعي لتحقيق مكاسب شخصية<sup>40</sup>.

من خلال هذا فإن وجوده مرتبط بالإقناع ارتباطا وثيقا بالتأثير من خلال الدور الذي يلعبه عن طريق الحجج والبراهين الذي يؤتى بها لتحقيق الأهداف والمكاسب

إذ نجد الدكتور "عامر مصباح" يعرف الإقناع بأنه " عملية ايصال الافكار والاتجاهات والقيم والمعلومات، اما إيجاء أو تصريحاً عبر مراحل معينة وفي ظل شروط موضوعية وذاتية مساعدة عن طريق عملية الاتصال<sup>41</sup>" هنا نصل أن الإقناع عملية يتم تقسيمها على عدة مراحل حتى يصل إلى النتيجة التي تتمثل في التأثير على اتجاه أو سلوك أو رأي اتجاهين.

كما أن الإقناع هو " آلية رئيسية لتكوين الآراء والمواقف<sup>42</sup>"

هو عملية طرح الحجج ومحاولة قبول ما يطرحه المتكلم من افكار اذ انه عملية كلامية تستهدف التأثير العقلي من طرف (المتكلم والمتلقي) قصد التفاعل الإيجابي بالإثبات والبراهين والحجج.

وكثيرا ما يرتبط مفهوم التأثير والإقناع لدرجة كبيرة فالمعنى الظاهر لمصطلح التأثير يدل على رسالة تنطلق من المرسل لتصل إلى المتلقي إذ يستعين بعدة وسائل وأساليب إقناعية "والتأثر هو ارادة وفعل لتغيير الاتجاهات والاعتقادات والآراء، أو على الاقل تعديلها أو ترسيخ قيم وأفكار جديدة"<sup>43</sup>

نستنتج مما سبق أن الإقناع يهدف إلى التأثير على العقل والفكر من خلال تغيير اتجاهاته أو تقبل فكرة أو رأي لأمر معين عن طريق الحجج والبراهين.

---

<sup>40</sup> موقع ويكيبيديا، الموسوعة الحرة

<sup>41</sup> رومان نور الهدى، تقنيات الحوار الإقناعي في اللغة العربية (مذكرة مكملة لنيل شهادة ماستر) قسم اللغة العربية، كلية الادب، جامعة ام بواقي العربي بن مهدي، 2014-2015، ص 21

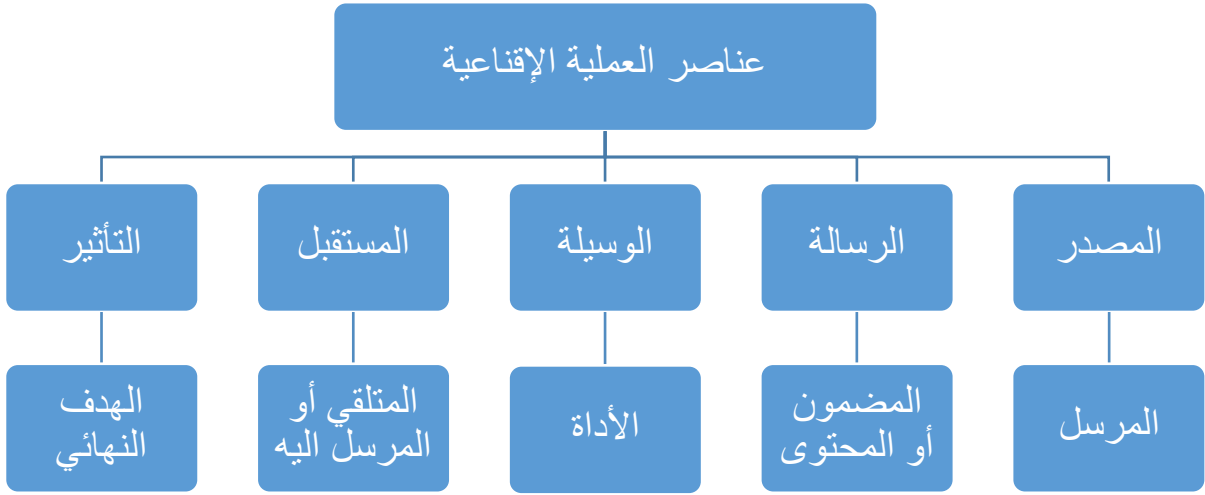
<sup>42</sup> عامر مصباح، الإقناع الإجتماعي، (خلفياته النظرية والياته العملية)، ديوان المطبوعات الجامعية، بن عكنون، الجزائر، ط2،

2006م، ص16

<sup>43</sup> مرجع نفسه، ص17

## 2=2 / عناصر العملية الإقناعية:

تتكون العملية الإقناعية من عناصر لا بد من وجودها حتى تكتمل هذه العملية بنجاح وهذه العناصر: هي المصدر (المرسل)، الوسيلة، المستقبل (المرسل إليه)، الرسالة، التأثير، هذه العناصر لا بد من وجودها ولتوضيح ذلك نبرزها في المخطط الآتي:



### 1- المصدر (المرسل):

يقصد بالمصدر هو ذلك الطرف الذي قام بفعل الإقناع ويسعى إلى إقناع طرف آخر بفكره باستعمال الكثير من التقنيات المساعدة، وينبغي أن يتميز بالعديد من الصفات: الثقة، المصداقية، المستوى العلمي والثقافي والمعرفي، التزاما بالمبادئ التي يريد إقناع الآخرين به.

"ويقصد بالمصدر ذلك الطرف الذي يسعى إلى إقناع طرف آخر بفكرة ما مستخدما في سبيل تحقيق ذلك العديد من التقنيات المساعدة"<sup>44</sup>

إذ بهذا الطرف ينتج الخطاب باعتباره مؤسس العملية التواصلية، وهو المسؤول عن نجاح أو فشل العملية الإقناعية بعده المتكلم الذي يقوم بعملية الإقناع حتى يشكل المرسل منبع المعلومات أو المعاني ومطلق عملية الاتصال.

<sup>44</sup>نزهة حنون، الاساليب الإقناعية في الصحافة المكتوبة الجزائرية، (مذكرة ماجستير) تخصص الاتصال والعلاقات العامة كلية

## 2- المرسل اليه (المستقبل)

"وهو الطرف الآخر والمتلقي للرسالة والمتأثر بعملية الإقناع فيهم فقد يكون الضحية حينما تكون الرسالة غير نزيهة ويكون المستفيد عندما تكون الرسالة نظيفة وشريفه والمستقبل قد يكون فردا أو جمهور<sup>45</sup> حيث انه يقصد به الشخص أو مجموعة الأشخاص الذين يستقبلون رسائل التأثير التي تصدر عن المرسل ويتضمن هذا العنصر مجموعه من العناصر فهي:

- حاجات الفرد

- الدوافع الاجتماعية للفرد

- البيئة الاجتماعية التي يعيش بها الفرد

وبالتالي معرفة المرسل احتياجات الجمهور تؤدي إلى نجاح العملية الإقناعية هذه من جهة ومن جهة أخرى يجب أن يكون المرسل قادرا على الإقناع وعلى المتلقي قادرا للاقتناع

## 3- الوسيلة:

إذ تكمن أهميتها في إقناع طرف المتلقي وتفسير سلوكه والتأثير عليه، وينبغي استخدام الوسيلة الأنسب لكل جمهور من أجل تحقيق عملية الإقناع، فبعض الوسائل تؤثر في الجماهير دون الأخرى وبالتالي تكون أكثر اقناعا من غيرها، حيث اعتبر كل من بيترسون وترستوني في عام 1933 أن الاختيار المحكم للوسيلة هو جزء لا يستهان به لنجاح العملية الإقناعية<sup>46</sup> فنجاح هذه العملية لا يعتمد فقط على مضمون الرسالة وصياغتها ولا على مهارات المرسل والبناء العلمي للرسالة.

من خلال ما ذكر نصل إلى ما يلي: إن نجاح الوسيلة يعني بتوفر عناصر خاصة بها لطريقة العرض وتقديم مضمون الرسالة على اعتبار أن الوسيلة تتمتع بثقة جمهورها وتكون قدرتها الإقناعية عالية فتجعل المتلقي متشوقا ليصل إلى مضمونها وعلى الإطلاع على ما اعتمد فيها من وسائل التأثير والإقناع.

<sup>45</sup>توفيق صالح البياتي، الإقناع والتأثير ودورها في نجاح الدعوة الإسلامية الجامعة الإسلامية، بغداد، كليه اصول الدين، 2010،

من صفحته 14

<sup>46</sup>نبيله بوجبره، 1995، نقلا عن نزهة حنون، مذكره ماجستير، الأساليب الإقناعية في الصحافة المكتوبة الجزائرية، 2007

صفحة 20-21



#### 4- الرسالة:

يعد أهم العناصر في العملية الإقناعية التي تستخدم في الإقناع لأن العنصر الذي يتم من خلاله نقل الفكرة من المرسل إلى المتلقي حيث أنها تعرف " بالفكرة أو مجموعة الافكار والقضايا أو الإتجاهات أو الخبرات التي يريد القائم من إقناع نقلها للمستقبل والتأثير عليها طبقا لها " <sup>47</sup> وكتابته رسالة مقنعة يجب أن يتوفر فيها ما يلي:

استخدام اللغة السهلة البسيطة

الإعتماد على القيم الإيجابية

المصادقية في الكتابة

استخدام الأدلة والترتيب المنطقي

والرسالة هي المنبه الذي ينقله المصدر إلى المستقبل وهي الفكرة التي تنقل إلى مستقبل الرسالة المتضمنة معاني ومعلومات وآراء وأفكار ويمكن تعريف المضمون هي " قلب عمليه الاتصال وحلقه الوصل بين المرسل والمستقبل ولا يمكن لعمليه الاتصال أن تتم إلا بها. " <sup>48</sup>

وهكذا يتبين أن الرسالة لا بد أن تكون واضحة وصريحة وموضوعية غير متحيزة وأن تكون دقيقة في المعلومات ومرتبطة ترتيبا منطقيًا وأن تكون المعلومات موافقة للهدف المرجو.

#### 5- الأثر (التأثير):

أي أن النتيجة التي تتركها الرسالة الإقناعية في المتلقي وعليه يمكن معرفه أن كانت ناجحة أو فاشلة إذ أن الذي قام بالإقناع المرسل هو من يلاحظ الأثر لدى المتلقي، ويعد بمثابة الهدف من الإقناع " حيث أنها تمثل الهدف الأساسي لعملية الإقناع في تحقيق أغراض محددة على مستوى السلوك أو الاتجاه كما تمثل الخطوة الأخيرة في عملية الإقناع. " <sup>49</sup>

<sup>47</sup> محاضرة عناصر العملية الإقناعية، (ج1)، سداسي 2، مقياس الاتصال الإقناعي والحجاجي، ماستر اتصالات وعلاقات عامه، ص3

<sup>48</sup> حنيش نورة، مهارات الإتصال الإقناعين عند الشيخ محمد الغزالي، قسم العلوم الإنسانية، جامعه الشهيد حمة لخضر، الوادي، 2014-2015، ص54.

<sup>49</sup> نزهة حنون الأساليب الإقناعية في الصحافة المكتوبة، مرجع سابق، ص23

## 2-3/ وسائل الإقناع:

يوجد نوعين من وسائل الإقناع في النص الحوارية هي الوسائل المنطقية والوسائل اللغوية إذ نجد لهذه الوسائل دور كبير في أداء الوظيفة الإقناعية من خلال التفاعل بينها وليست معالجة كل نوع على حدا للوصول إلى تلك الوظيفة.

### 1.3.2 الوسائل المنطقية: نذكرها باختصار فيما يلي

أ) **القياس المنطقي:** يعتبر القياس المنطقي هو نوع من الحجج المنطقية التي تطبق المنطق الإستنتاجي للوصول على استنتاج بناء على فرضيات وهو فكري يوناني يعتمد على الحجج المنطقية، تثبت صحة كلامه حيث أن القياس المنطقي عبارة عن قولين أحدهما مرتبط بالأخر عن طريق التعليق لهما بقول ثالث يفصل بينهما مثل:

كل الناس فانون

سقراط إنسان

سقراط فان

حيث أن هذه البنية السابقة لها ثلاثة اقوال

- الاول: المقدمة المنطقية الكبرى major premise
- الثاني: مقدمة منطقية صغرى minor premise
- الثالث: نتيجة conclusion<sup>50</sup>

### ب) القياس المضمرة:

هو أحد أنواع القياس المنطقي "معيار مقياس المضمرة أنه قياس محذوف المقدمة وهي عادة المقدمة الكبرى"<sup>51</sup>. أي أنه القياس الذي اكتفى بمقدمة واحدة وذلك لكون المقدمة الكبرى معلومة وواضحة عندما نقول: ما حكم الزكاة؟ أرد عليه ب: يا أخي المسلم الزكاة فريضة وأصمت، فهنا الدين الاسلامي فرض على كل مسلم وأوجبها عليه فهنا قولنا الزكاة فريضة أصبحت الجملة واضحة مثل:

<sup>50</sup>محمد العبد، النص الحجاجي العربي، دراسة في وسائل الإقناع، مجله النقد الادبي علميه محكمه، ع20/صيف خريف 2002،

<sup>51</sup>محمد العبد، النص الحجاجي، دراسة في وسائل الإقناع، مرجع السابق، صفحه 58

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

" المقدمة الكبرى (مضمرة) يفهم الكاتب حين يكون صادقا فيما يكتب  
المقدمة الصغرى (مذكورة) كان القدماء صادقين حين يكتبون  
النتيجة (مذكورة) ومن هنا فهمنا القدماء"<sup>52</sup>

### ج) القياس المتدرج:

يعتبر القياس المتدرج شكل من أشكال تحديد العلاقات المنطقية الدلالية بين الأقوال " وذلك بأن تتصل  
بعض المجموعات القياسات المنطقية ببعض حتى تؤدي إلى نتيجة هي المقدمة الكبرى نتيجة أخرى... "53.

### 2.3.2. الوسائل اللغوية:

"يمكن أن تميز بين عدد من البنية اللغوية منها بنية التكرير وبنية التوازن وبنية الازدواج أو التوازن"<sup>54</sup>

#### أ) بنية التكرير :

تعد بنية التكرار من أهم البنيات المهمة التي ظهرت خاصة عند الشعراء والأدباء حيث يعرف بأنه تكرار  
اللفظة أكثر من مرة في سياق واحد أما للتنبية أو التوكيد مثل قوله تعالى: " الحَاقَّةُ • مَا الحَاقَّةُ " (سورة الحاقة، الآية  
1-2) ويسمى أيضا التردد أو الترداد

"فقد صنّفها "ابن الأثير" التكرير إلى صنفين هما:

1- التكرير في اللفظ والمعنى

2- التكرير في المعنى دون اللفظ

وهذا ما ذهب إليه المحدثون بعدها تكرير:

1- تكرير الشكل

2- تكرير المضمون"<sup>55</sup>

ولكل من هذه الأشكال نوع من هذه الأنواع شكل فرعي يتمثل آلية تشديد المعنى وإقناع مستقبل

<sup>52</sup>مرجع نفسه ص58

<sup>53</sup>ينظر: وفاء ديبش، آليات الحجاج وسبل الإقناع في كتاب الأجوبة الفاخرة على الأسئلة الفاجرة، للإمام القرآني، دراسة لسانية  
وتداولية، رسالة دكتوراة، تخصص لسانيات وتحليل الخطاب، جامعة باجي مختار، عنابة، 2017، ص 62-63

<sup>54</sup>مصدر نفسه

<sup>55</sup>وفاء ديبش كتاب آليات الحجاج وسبل الإقناع ص 63

## الفصل الأول: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع

### ب) بنية التوازي:

التوازي هو عبارة عن تماثل أو تعادل المباني أو المعاني في سطور متطابقة الكلمات، أو العبارات القائمة على ازدواج فني وترتبط ببعضها وتسمى عندئذ بالمطابقة أو المتعادلة أو المتوازية سواء في الشعر أو النثر<sup>56</sup>

### ج) بنية الإزدواج :

هي جودة في صناعة الكلام وهو يعد كلام متوازن الاجزاء في عدد الوحدات والترتيب والفواصل اللغوية وتمثل بنية تركيبية مرتبطة العناصر بعلاقات سمعية

---

<sup>56</sup>عبد الواحد حسن الشيخ، البديع والتوازي، مكتبة ومطبعة الإشعاع الفنية، كلية التربية، جامعة الإسكندرية 1419هـ

1999م، ط1، ص 7

## خلاصة

خصصنا الفصل الأول من البحث، لتتبع مفاهيمه الأساسية ومحاولة التعريف بها والتعرف عليها، حيث تطرقنا إلى تعريف كل من الحوار والإقناع، محاولا التطرق إلى معرفة التداخل بينهما .

إذ تطرقنا في المبحث الأول الذي عنوانه بـ "الحوار، مفاهيم أساسية" إذ نلاحظ في آخر المطاف أن المحاور إذا اختار أسلوب اللاعنف وابتعد عن التعصب، فهنا تحصل على بناء حوار ناجح يستخرج منه نتائج إيجابية مساهمة في خلق حوار راقى يبحث فيه عن المعرفة .

أما المبحث الثاني تطرقنا فيه إلى عناصر أساسية في الإقناع، وتبقى دائما حاجة الإنسان للإقناع وهذه المهارة تساعده على الحصول على ما يريد من الآخرين وعلينا أن نتعرف على أن الحجاج هو فن التواصل، تكمن قوته في التأثير على المتلقي .

وبالتالي هذه العملية تترجم في مختلف ممارساتها اليومية، سواء أكان بممارسة إلى نظام معين أو ممارستنا العادية، وذلك من خلال الحوار إذ كان مقنع.

# الجانب التطبيقي

فنيات الإقناع اللغوية والتداولية في كتاب مصطفى

محمود

«حوار مع صديقي الملحد»

## خطة الفصل الثاني

### • تمهيد للفصل

المبحث الأول: التعريف بكتاب الدراسة مصطفى محمود حياته واعماله

1.1. نبذة عن حياة مصطفى محمود

1- أعماله

2- وفاته

2.1. التعريف بكتاب «حوار مع صديقي الملحد»

### • توطئة

المبحث الثاني: الفنيات اللغوية

1.2. التكرار

2.2. الأساليب الإنشائية

1- الإستفهام

2- النفي

المبحث الثالث: الفنيات التداولية

1.3. الروابط الحجاجية

## تمهيد:

يعد الحوار من اللغات اليومية التي نمارسها تلقائياً، فنحن نتحاور دائماً في أي لحظة مع غيرنا، لكن الحوار إن لم يكن مقنعاً فهو بلا جدوى، وهنا تبرز علاقة الحجاج بالحوار الإقناعي، إذ أن الحجاج من الوظائف الرئيسية للإقناع من خلال الحجاج والأدلة المنطقية لإقناع الأطراف المحاورة بفكرة أو قضية ما، الحجاج مرتبط كثيراً بالإقناع وهدفه يكمن في اقناع الطرف الثاني للأول من خلال الحجج في العملية الحجاجية، وبهذا فدور الحجاج يكمن في تحقيق الإقناع.

وتتعدد تقنيات الحوار من خلال الوسائل المستعملة اللغوية الإقناعية المتمثلة في التكرار، الاستفهام، النفي، الأمر، النهي... الخ. والروابط الحجاجية التي يركز عليها التحليل الحجاجي، إذ يعرف الحجاج بأنه لائحة من وسائل الإقناع موجهة للمتلقي للتأثير عليه أو تغيير رأيه ودفعه إلى اتخاذ موقف معين، ويتطلب ذلك البحث عن أكثر عدد ممكن من الحجج واختيار ما يناسب منها من اقناع، وسنركز في هذه الدراسة على بعض من استعمالاتها وتحليلاتها من خلال متابعتها تطبيقياً في نماذج من كتاب "حوار مع صديقي الملحد" الذي سننجز نبذة مبسطة عنه تحتوي مولده، وفاته، بعض من أعماله، ومعلومات عن الكتاب لمعرفة وجودها ومساهمتها في الربط والتقريب بين المعاني في تحقيق هدف التأثير والإقناع ودورها في تحقيق الاتساق والانسجام.



## المبحث الأول: التعريف بالمدونة الدراسة مصطفى محمود حياته، أعماله

### 1.1. نبذة عن حياته:

هو مصطفى كمال محمود حسين ال محفوظ من الأشراف ينتمي نسبه إلى الزين العابدين، وهو "فيلسوف وطبيب وكاتب مصري"<sup>57</sup>، ولد عام 27 ديسمبر 1921 وعاش في مدينة طنطة في جوار مسجد السيد البدوي الشهير.

بدأ حياته متفوقا بالدراسة حتى ضربه مدرس اللغة العربية، فكتأب ورفض الذهاب إلى المدرسة ثلاث سنوات وما أن رحل المدرس عن مدرسته وعاد مصطفى محمود إلى متابعة الدراسة ومن أقواله " الناجح هو ذلك الذي يصرخ منذ ميلاده"، "لو كانت الأشياء المادية اهم من المعنوية لما دفن الجسد في الأرض وصعدت الروح إلى السماء"<sup>58</sup> وفيما بعد درس الطب وتخرج عام 1953

وعلى الرغم من احترافه الطب وكان متخصص في جراحة المخ والأعصاب كان من نبغاء اللغة العربية وخاصة الأدب منذ كان طالب "تزوج مصطفى محمود 1961 وانتهى الزواج بالطلاق 1973 وله منها ولدان أمل وأدهم، وتزوج ثانية عام 1986 وانتهى بالطلاق 1987"<sup>59</sup>.

أنشأ مسجد شهير وسماه باسمه في منطقة المهندسين في القاهرة فيه ثلاث مراكز طبية ومستشفى ومتحف للجيولوجيا.

### 1- أعماله:

تمركزت جهود مصطفى محمود حول خطر الصهيونية وأشار إلى ذلك في تسع كتب أصدرها خلال حقبة التسعينات " وهذا ما أشار اليه واستكمل برنامجه لتلفزيون المصري ففي كتابه "إسرائيل البداية والنهاية " يقول هنا

<sup>57</sup> وفاة المفكر المصري مصطفى محمود، مؤرشف من الأصل في 8 أوت 2018، اطلع عليه بتاريخ 10 أكتوبر 2017.

<sup>58</sup> أقوال مصطفى محمود مؤرشف من الأصل في 05 يونيو 2018 اطلع عليه بتاريخ 02 يناير 2020.

<sup>59</sup> updated by Adel hafez مصطفى محمود مكتبة الإسكندرية ع 101037.

## الفصل الثاني: فنيات الإقناع اللغوية والتداولية

إسرائيل تتصرف وكأنها تتعامل مع أصغار، وهي تتوسع وكأنها تترجح في فراغ وهذا الغياب للموقف العربي سوف تكون له عواقب وخيمة<sup>60</sup>.

"وقد ألف مصطفى محمود 89 كتاب تتراوح بين القصة و الرواية الصادرة والكتب العلمية والفلسفية والاجتماعية و السياسية إضافة إلى الفكر الديني والتصوف مروراً بأدب الرحلات ويتميز أسلوبه بالقوة و الجاذبية و البساطة. كما قدم 400 حلقة من برنامجه التلفزيوني الشهير<sup>61</sup>

تميز مصطفى محمود بفن قصصي خاص فإمكاناته كانت جمع بين إحساس الأديب وإدراك الفيلسوف حيث كان فيه هذا الأسلوب نوع من عمق الفكرة ودفء العبارة، فهو كان في قصصه لم يصور نماذج كلاسيكية من الشخصيات وإنما اتجه إلى تصوير أفكار في مواقف تحس وتحرك في النفس فالشخصية عنده وفاء للفكرة. ومن روايته المشهورة "المستحيل" والأفيون و"العنكبوت" و "خروج من التابوت" و "رجل تحت صخر".

وتم إصدار كتابه "الله والإنسان" التي تمت مصادرته وتقديمه بعدها إلى المحكمة التي طلبها الرئيس جمال عبد الناصر بنفسه بناء على تصريح الأزهر باعتبارها قضية كفر، فأصدر كذلك ازمة كتاب "الشفاعة" التي وقعت عام 2000 وتتلخص فكره الكتاب أن الشفاعة التي يشفع بها رسول الله صلى الله عليه وسلم لأمته لا يمكن أن تكون كما نعتقدنا نحن المسلمون، ويروج لها علماء وفقهاء الشريعة أن الشفاعة بهذه الصورة تمثل دعوة صريحة لتواكل الممقوت شرعا وتدفع المسلمين إلى الركون إلى وهم حصانة الشفاعة التي ستخفف لنا مجرد انتساب إلى رسول الله صلى الله عليه وسلم وكثرت الردود عليه حتى تجاوزت 14 كتاب<sup>62</sup>

"مصطفى محمود ذلك الرجل الذي ظل طوال عمره في رحلة طويلة من الشك من خلال أسئلة بدأت معه منذ الطفولة والتي كانت تدور حول ماهية طبيعة العالم الذي نعيش فيه أن يكون منقسما إلى عقل مادة وما هو الموت، هل هو نهاية كل حياة أو بداية حياة جديدة أو هناك سكون ولا يوجد حياة بعد الموت؟ من هو الله؟ وهل الله موجود؟ ومن أين جاء؟ وأين يذهب؟ وما هو الدليل على وجوده.

وأخيرا استطاع الإجابة عليها في كتابه الوحيد الذي يروي فيه ميلاده ورحلته من الشك والإيمان<sup>63</sup>

<sup>60</sup> دعاء عبد اللطيف، حذر من التطبيع وتوقع حصار مصر مائيا... مصطفى محمود واجه إسرائيل بالعلم والإيمان، ينظر:

[www.aljazeera.net](http://www.aljazeera.net) مؤرشف من الأصل 1 نوفمبر 2020 اطلع عليه بتاريخ 01 نوفمبر 2020.

<sup>61</sup> updated by hafez، مصطفى محمود، مكتبة الإسكندرية، ع 101037.

<sup>62</sup> مصطفى محمود، شكرا؛ مجلة الشباب عدد 302 (01 نوفمبر 2006)، ص 12-15.

<sup>63</sup> السيد الحُراني مذكرات مصطفى محمود، دار الكتاب لنشر و توزيع 2014 القاهرة، الطبعة 09 ص 7-8

## 2- وفاته:

توفي الدكتور "مصطفى محمود الساعة السابعة ونصف من صباح يوم السبت 21 أكتوبر 2009 الموافق لـ 12 ذو القعدة 1420هـ بعد رحلة علاج استمرت عدة شهور عن عمر يناهز 88 عام وقد تم تشييع الجنازة من مسجده بحي المهندسين"<sup>64</sup>، فقد رحل الدكتور عن عالمنا المزيّف الذي كان تشغله الكثير من الأسرار والتفاصيل وقام بتأليف كتاب كامل عن هذا العالم "رجل تحت صخر" فمات دون سابق إنذار.

### 2.1. التعريف بالمدونة:

يعد كتاب «حوار مع صديقي الملحد» لـ " مصطفى محمود " كتاب حوارى أصدر عام 1986 م، يعتمد في منهجه على الحوار المستمر بين الشخص الملحد وصديقه المؤمن بالله سبحانه وتعالى، إذ يطرح أسئلة شهيرة مثل: هل الله موجود؟ ومصطفى محمود يجيبه علمياً على أسئلته بالدلائل والأمثلة، حيث أن هذا الكتاب ديني فلسفي من تأليف الطبيب والمفكر الراحل مصطفى محمود، لكن هذا الكتاب تعرض لبعض من الانتقادات بسبب اعتماده على الفلسفة والعقل وعلقوا عليه بطريقة المنهج الديني الشرعي،<sup>65</sup> يشتمل هذا الكتاب 19 فصلاً، وهو بنظام سؤال وجواب لكي يكون سهل ومبسط في الفهم يتمثل في العناوين التالية:

- لم يلد ولم يولد
- إذا كان الله قدر على افعالي فلماذا يحاسبني؟
- لماذا خلق الله البشر
- ما ذنب الذي لم يصله القرآن؟
- الجنة والنار
- هل الدين أفيون؟
- حكاية المرأة مع الاسلام
- الروح
- الضمير

<sup>64</sup> " مصطفى محمود " ويكيبيديا <http://www.wikipedia.org/wiki>

<sup>65</sup>نبذه عن كتاب حوار مع صديقي الملحد، اطلع عليه بتاريخ 20 فيفري 2020

## الفصل الثاني: فنيات الإقناع اللغوية والتداولية

- هل مناسك الحج وثنية؟
  - هل القرآن من تأليف محمد؟
  - لا يمكن أن يكون القرآن مؤلفاً
  - هل القرآن متناقض؟
  - موقف الدين من التطور
  - كلمه لا إله إلا الله
  - كهيعص
  - المعجزة
  - معنى الدين
  - فزنا بسعادة الدنيا وفزتم بالأوهام
- عدد صفحات الكتاب 130 صفحة، له جزء 1 ، موضوع الكتاب هو الإلحاد والإسلام باللغة العربية.

### خلاصة

انفرد هذا المبحث بالتطرق إلى عدة مسائل رئيسية خاصة بالكاتب والكتاب الذي كان عنوانه (التعريف بمدونة الدراسة "مصطفى محمود" حياته وأعماله):

1. نبذة عن حياته (اسمه-نسبه-حياته-وفاته) وهي تعتبر قضية أساسية للقارئ .
2. ذكر أعماله: إذ ارتأينا إلى كشف كل جهوده وتأليفاته وحتى ذكر رواياته المشهورة .
3. دراسة كتاب "حوار مع صديقي الملحد": والذي نلمس فيه فكره وبديع استنباطه للحجج، واستدلالاته العقلية التي تتجلى في مجادلاته لـ "صاحبه الملحد" التي تكشف عقلانية النظر الذي برز الحق بالمعقول والحجج والأدلة.

• توطئة :

مازالت نظرية الحجاج تعد اليوم في مرحلة مبكرة من التأسيس، وما زاد الأمر تعقيد هو تداخل مصطلح الحجاج مع مصطلحات أخرى، ولعل الحديث عن الحجاج يقودنا حتما إلى شق آخر وهو الإقناع لما له علاقة وطيدة بينهما .

حيث حظيت حجاجية النص بدراسات كبيرة في هذا الكتاب وتناولها النص من زوايا عديدة تختلف باختلاف الهدف، واخترنا في هذا الفصل النظر من زوايا عديدة تخدم موضوعنا على منهج لسانيات النص الذي يعد فرعاً من فروع اللغة الذي يهتم بدراسة النص باعتباره وحدة لغوية تربط النص من جوانب عديدة أهمها : التكرار، النفي، الاستفهام... وهذا ما اتفق عليه علماء النص بأن لسانيات النص هو العلم الذي يحاول إثبات النص من خلال ترابطها وتماسكها والكشف عنها عن طريق الآليات الحجاجية من الروابط والأساليب الإنشائية . إذ حاولنا في هذا الفصل إسقاط فنيات الحجاج وآلياته على حجاجية "مصطفى محمود"، بعد معرفة حياته ومعلومات عنه وعن كتابه الذي سندرسه .

ويبقى هدفنا من هذا الفصل تطبيق منهج حديث على نص قدّم للوصول إلى مدى تماسك النص واتساقه، ودرجة الإقناع فيه.

## المبحث الثاني: الفنيات اللغوية

### 1.2. التكرار:

تعد ظاهرة التكرار من بين الظواهر والتقنيات اللغوية في عملية الحجاج، حيث يختلف من حقل إلى آخر، لذا يعرفه أوراس " بأنه حرباء لغوي، لأنه يستطيع التكييف مع ميادين متنوعة، ويكتب بداخلها مفاهيم مختلفة، فيكون تارة مقتضى لغوي وتارة أخرى صورة بلاغية وتارة أخرى إعادة تناصية كما تقابله الفلسفة بمفهوم الاختلاف<sup>66</sup>"، فالتكرار يكشف اهتمام الكاتب بالمفردات والعبارات المكررة فهو يقيد أيضا في الكشف عن المعاني الضمنية الغير مفهومة، إذ يعرف عند البلاغين العرب بأنه تكرار اللفظ أو الدال أكثر من مرة في سياق واحد<sup>67</sup> وأما التكرار قسمان: أحدهما يوجد في اللفظ والمعنى والأخر يوجد في المعنى دون اللفظ، فالذي يوجد في اللفظ والمعنى كقولنا "اكتب"، وأما الذي يوجد في المعنى دون اللفظ فقولك: "صَارْحِي وَلَا تَكْذِبْ عَلَيَّ"، فالتكرار إذا يأخذ نسقا لغويا متميزا في صورته الأولى من صورته الثانية، وتعدد أنواع التكرار في مدونة منها ما هو تركيبى ومنها ما هو إقناعي وهذا ما سنحاول دراسته في هذا المبحث. وللتكرار أنواع متعددة:

#### • التكرار على مستوى الشكل:

##### 1) التكرار المكرر بذاته سواء أكان لفظا أو غير ذلك:

«يتم فيه تكرار صوت معين من شأنه أن يعطي جرسا صوتيا فريدا إلى الأصوات السابقة أو اللاحقة المكون للفظ وقد يتكرر على مستوى اللفظ أو على مستوى الألفاظ المجاورة المكونة من كلمة واحدة<sup>68</sup>»  
واستخدم الكاتب هذا النوع من التكرار في كثير من مواضع كتابه في سياق تأكيد على حرية الإنسان وانه محاسب على كل أفعاله بحريته، إذ يقول: «أَنْتَ حُرٌّ فِي أَنْ تَقْمَعَ شَهْوَتَكَ وَتُلْجِمَ عَضْبَكَ، وَتُقَاوِمَ نَفْسَكَ وَتَزْجِرَ نِيَّاتِكَ الشَّرَّيْرَةَ وَتَشْجِعَ».

<sup>66</sup> Arace (Stéphanie) le chant de l'arabe que pratique de la répétition, l'œuvre de chaude simor. Amsterdam, New York, 10 dopi 2005, page16

<sup>67</sup> فايز عارف القرعان ،في بلاغه الضمير والتكرار ،جامعة اليرموك الاردن عالم الكتب الحديث طبعة 1 ، 2010، ص 119.

<sup>68</sup> فضيلة مسعودي ،التكرارية الصوتية والقراءات القرآنية ،قراءة نافع نموذجاً ،دار الحامد للنشر والتوزيع ،عمان ،الأردن ،

## الفصل الثاني: فنيات الإقناع اللغوية والتداولية

مُيُولِكَ الْخَيْرَةَ، أَنْتَ تَسْتَطِيعُ أَنْ تَجُودَ بِمَالِكَ وَنَفْسِكَ، أَنْتَ تَسْتَطِيعُ أَنْ تُصَدِّقَ وَأَنْ تُكْذِبَ وَتَسْتَطِيعُ أَنْ تَكْفُفَ يَدَكَ عَنِ الْمَالِ الْحَرَامِ، وَتَسْتَطِيعُ أَنْ تَكْفُفَ بَصْرَكَ عَنِ عَوْرَاتِ الْآخَرِينَ، وَتَسْتَطِيعُ أَنْ تُمْسِكَ لِسَانَكَ عَنِ السَّبَابِ وَالْعَيْبَةِ وَالنَّمِيمَةِ، فِي هَذَا الْمَجَالِ نَحْنُ أَحْرَارٌ<sup>69</sup>»

في هذا المثال نلاحظ أن الكاتب، قام بتكرار العديد من الكلمات مثل " الضمير أنت " والفعل " تستطيع " وهذه الكلمات لم يكررها احتياطيا إنما يهدف من وراءها إلى تغيير سلوك المخاطب فأقنعه بفكرة حرية الشخصية التي تميز الإنسان عن سائر المخلوقات ولهذا فإن الكاتب يعتمد في إقناعه للمتلقي على الحجج وتكرارها والإلحاح عليها باستعمال اتجاهات نغامية متكررة تجعل للكلام لذة وحلاوة فهي تعطي نعمة موسيقية مما يرفع من قدرتها التأثيرية على المتلقي وبالتالي اقتناعه بالفكرة.

### 2) التكرار بإعادة الصياغة:

وتسمى أيضا تكرار القالب الصوتي حيث تتطابق حركات وسكنات القوالب الصوتية بشكل يجعلها سهلة الحفظ شديد العلوq بالنفس وهي تكرارية ممتعة ومعجزة في نفس الوقت تجعل للكلام لذة وحلاوة<sup>70</sup>.  
ومن أمثلة هذا النوع من التكرار فيرد الكاتب على صديقه في دعوة فيقول له: « قُلْنَا إِنَّ التَّسْيِيرَ الْإِلَهِيَّ هُوَ عَيْنُ التَّخْيِيرِ، لِأَنَّ اللَّهَ يَخْتَارُ لِلْعَبْدِ مِنْ جِنْسِ نَيْتِهِ وَقَلْبِهِ، وَمَعْنَى ذَلِكَ أَنَّهُ يُرِيدُ لِلْعَبْدِ نَفْسَ مَا أَرَادَ الْعَبْدُ لِنَفْسِهِ بِنَيْتِهِ وَاخْتِيَارِ قَلْبِهِ، أَيُّ أَنَّ الْعَبْدَ مَسِيرٌ إِلَى مَا اخْتَارَ<sup>71</sup>»

هنا يكرر الكاتب نفس المعنى بصياغة مختلفة وهنا ما يطلق عليه تكرار بتغيير تركيب فقوله «التسيير الإلهي هو عين التخيير، لأن الله يختار للعبد من جنس نيته وقلبه» هو نفس معنى قوله: «أنه يريد للعبد نفس ما أراد العبد لنفسه بنيته واختياره» وهو أيضا نفس المعنى في قوله «أن العبد مسير إلى ما اختار»  
وفي هذا النوع نجد أن الكاتب توسع في كلامه باختلاف اشكال التكرار فقط فذكر أن الإنسان محاسب ومسير من طرف الله سبحانه وتعالى لكن كررها بتركيبات وصياغة مختلفة إلا أن المعنى واحد فقط. وبهذا فهو يؤكد وجهة نظره المطروحة.

<sup>69</sup> المدونة ص 10.

<sup>70</sup> فضيلة مسعودي، التكرارية الصوتية والقراءات القرآنية، قراءة نافع نموذجاً، ص 22.

<sup>71</sup> المدونة، ص 11-12.



• التكرار على مستوى المضمون:

يبني هذا النوع من التكرار على تكرار المحتوى أو المضمون، حيث يعرف «بأنه عبارة عن مكونات لغوية مترادفة أو مشتركة في جزء من المعنى<sup>72</sup>»  
ومن أمثلة هذا النوع:

1) استخدام مفردتين أو أكثر على انها مترادفة يمكن أن تحل احدهما محل الاخرى:

نجد أن الكاتب استخدم هذا نوع من التكرار في الكثير من المواضع ومن خلال قوله « الْمَسْلُوكُ التَّحْكُمِيُّ ، وَهُوَ مَا يُسَمَّى فِي اصْطِلَاحِ الْعِلْمِيِّ ( سَادِزْم ) وَهُوَ تِلْكَ الْحَالَةُ الْمَرْضِيَّةُ الَّتِي تَتَلَدَّدُ فِيهَا الْمَرْأَةُ بِأَنَّ تَتَحَكَّمَ وَتُسَيَّرَ وَتَتَحَيَّدَ وَتَتَسَلَّطَ وَتُوقَّعُ الْأَدَى بِالْعَيْرِ<sup>73</sup> » ، نجد هنا الكاتب في قوله السابق كرر عدة أفعال مثل :تتحكم ،تسيطر ،تتحدد ،تتسلط ،فكل هذه الأفعال تدل على معنى واحد فهي أفعال شبه مترادفة ومعناها فرض السيطرة بالقوة ،ويهدف الكاتب من هذا التكرار إلى تطبيق فقط المعنى من خلال الجمع بين الكلمات لها نفس المعنى لان هذا المرض الذي تعاني منه النساء لا علاج له وفق علم النفس الحديث.

2) ان تتضمن الكلمة الثانية الكلمة الأولى

فتكون بينها علاقة العام بالخاص في مثل قوله: « لِأَنَّ الدَّرَاعَ أَوْ تِلْكَ السَّاقَ أَوْ ذَلِكَ الشَّعْرَ أَوْ الْعَيْنَ أَوْ التَّهْدُ كُلُّ هَذِهِ الْأَشْيَاءِ لَيْسَتْ هِيَ الْإِنْسَانُ<sup>74</sup> »  
ففي هذا المثال جميع الكلمات " الساق "، " الشعر "، " العين " " النهدي " لا تمثل الإنسان لكنها أجزاء منه فكلمة انسان تضمنت معنى تلك الكلمات التي قبلها وهنا تمثلت علاقة العام بالخاص بين هذه الكلمات.

3) أن تتضمن الكلمة الأولى الكلمة الثانية

« وَهِيَ عَكْسُ الْعَلَاقَةِ السَّابِقَةِ مِنْ أَمْثَلَتِهَا فِي قَوْلِ الْكَاتِبِ: « وَهُوَ شُعُورٌ ثَابِتٌ مُتَدُّ لَا يَطْرُقُ عَلَيْهِ التَّغْيِيرُ لَا يُسَمَّنُ وَلَا يُهَزَّمُ وَلَا يَمْرَضُ وَلَا يَتَّصِفُ بِالزَّمَانِ وَلَيْسَ فِيهِ مَاضِيٌّ وَحَاضِرٌ وَلَا مُسْتَقْبَلٌ<sup>75</sup> »

<sup>72</sup> محمد العبد، النص الحجاجي العربي، دراسة في وسائل الإقناع ضمن كتاب الحجاج مفهومه ومجالاته، لحافظ اسماعيل علوي

،عالم الكتب الحديث، الأردن، الجزء 4، 2010، ص 39.

<sup>73</sup> المدونة ص 28.

<sup>74</sup> المدونة ص 40.

<sup>75</sup> المدونة ص 38-39.

نجد كلمة الزمان تضمنت معنى الكلمات التي وهي الماضي والحاضر والمستقبل وهذا النوع من التفضيل بعد الإجمال، فهنا يذكر الخاص بعد العام وهو أيضا من الأساليب التي تهدف إلى التوضيح ويؤدي دوره إلى الإقناع والتأثير في المتلقي.

### • تكرار المضمون على مستوى الجمل والعبارات:

ومن أمثله كذلك: « لَمْ نَرَى الْقُرْآنَ يُحَدِّثُنَا عَنِ الْعَيْبِ الْمُطْلَسِمِ مِنْ أَسْرَارِ الْجِرِّ وَالْمَلَأَيْكَةِ مَا لَا يُكْتَشَفُ إِلَّا لِقَلَّةٍ مِنَ الْمَخْصُوصِينَ، فَإِذَا رَأَى هَؤُلَاءِ فَهُمْ لَا يَرَوْنَ إِلَّا مَا يُؤَافِقُ كَلِمَهُ الْقُرْآنَ، وَإِذَا طَلَعُوا لَا يُطَالِعُونَ إِلَّا مَا يُطَابِقُ أَسْرَارَهُ<sup>76</sup> »

فالمثال السابق يكثر الكاتب نفس مضمون العبارة بكلمات فيها نوع من الترادف ففي قوله: فإذا طالعوا لا يطالعون إلا ما يتابع أسرارها، هو تكرار لمضمون الجملة السابقة وهي: فإذا رأى هؤلاء فهم لا يرون إلا ما يوافق كلمة القرآن.

وهكذا لا يكون التكرار مجرد دراسة اسلوبية هدفها التنعيم في الكلام، بل يعد صورة من صور الإلحاح والإقناع على بعض العناصر، وذلك بتركيز عليها وتثبيتها في ذهن المتلقي، فهي تشكل حجة وشكل من أشكال الإقناع والتأثير.

## 2.2. الأساليب الانشائية:

اللغة العربية هي لغة تعتمد بشكل اساسي على الأساليب والطرق في الحديث كما تعتمد بشكل كبير على طريقة الخطاب مع الاشخاص وطريقة الكلام، وهو ذلك الأسلوب الذي يشمل الصدق والكذب، وله أغراض كثيرة منها الاستفهام، النهي، النفي، التوجيب، النداء... الخ، وهي أساليب طلبية وغير طلبية.

### 1- الاستفهام:

هو أحد اشكال الأساليب الانشائية الطلبية ويعد من الطرق التي يوجه بها المتكلم المستمع إلى الإقناع، والهدف منه توجيه المستمع إلى إجابته عن ذلك السؤال ومن هنا يكتسب أهميته كتقنية في الحجاج لكن الإسراف في السؤال بتكثير المقدمات تقلل من أهمية الاستفهام وقد ورد في سياق حوار مع صديقه ومحاوله نكران أفكاره التي ينكر من خلالها وجود البعث، فيقول:

<sup>76</sup> المدونة ص 61 .

## الفصل الثاني: فنيات الإقناع اللغوية والتداولية

« فَالْحَقِيقَةُ أَنَّ الْجَسَدَ تَابِعًا وَلَيْسَ مَتَّبِعًا، مَأْمُورٌ وَلَيْسَ آمِرٌ، أَلَا يَجُوعُ الْجَسَدُ فَتَرْفُضُ امْدَادَهُ بِالطَّعَامِ لِأَنَّنا قَرَرْنَا أَنْ نَصُومَ هَذَا الْيَوْمَ لِلَّهِ؟ أَلَا يَتَحَرَّكُ بِشَهْوَةٍ فَتَزْجُرُهُ؟ أَلَا نَصْحُوا فِي الصَّبَاحِ فَيَبْدَأُ الْجَسَدُ تَلْقَائِيًّا فِي تَنْفِيدِ خُطَّةٍ عَمَلٍ وَضَعَهَا الْعَقْلُ، وَظَفَّ بُنُودَهَا بِنَدًا بِنَدًا مِنْ سَاعَةٍ إِلَى سَاعَةٍ؟ مِنْ تَابِعٍ وَهُنَا مِنْ الْمَتَّبِعِ؟ وَلِحُظَّةِ التَّضْحِيَةِ بِالنَّفْسِ حِينَمَا يَضَعُ الْفِدَائِي حِرَامَ الدِّيْنَامِيْتِ حَوْلَ جَسَدِهِ وَيَتَقَدَّمُ لِيُحَطِّمَ الدَّبَابَةَ وَمَنْ فِيهَا، أَيْنَ جَسَدُهُ هُنَا؟ أَيْنَ الْمَصْلَحَةُ الْمَادِّيَّةُ الَّتِي يُحَقِّقُهَا بِمَوْتِهِ؟ وَمَنْ الَّذِي يَأْمُرُ الْآخَرَ؟ إِنْ الرُّوحُ تَقَرَّرَ اعْدَادُ الْجَسَدِ فِي لِحْظِهِ مِثَالِيهِ تَمَامًا لَا يُمَكِّنُ أَنْ يُفْسِدَ أَيُّ مَذْهَبٍ مَادِّيٍّ، بِأَيِّ مَكْسَبٍ مَادِّيٍّ، وَالْجِسْمُ لَا يُمَكِّنُ أَنْ يُقَاوِمَ هَذَا الْأَمْرَ وَلَا يَمْتَلِكُ أَيُّ قُوَّةٍ لِمُوَاجَهَتِهِ وَلَا يَمْلِكُ إِلَّا أَنْ يَتَلَاشَى تَمَامًا وَهُنَا يَظْهَرُ أَيُّ الوجوديينِ أَعْلَى وَأَيُّ طَبِيعَتَيْنِ هِيَ الْإِنْسَانُ حَقًّا<sup>77</sup> »

هنا يبدأ الكاتب بطرح نتيجته التي يريد تأكيدها وهي قوله الجسد تابع وليس متبوعا، مأمور وليس آمرا ثم يتبعها بمجموعة من الأسئلة الاستنكارية التي تؤدي إلى تبين ما في تنكير أخطاء مثل (لا يجوع الجسد فترفض امداده بالطعام لأننا قررنا أن نصوم هذا اليوم لله) (ألا يتحرك بشهوة فتزجره؟ أن لا نصحوا في الصباح فيبدأ الجسد تلقائيا في تنفيذ خطه عمل وضعها العقل وظف بنودها بندا من ساعة إلى ساعة).

هنا المتلقي يقوم بتحليل هذه الأسئلة وفق لقواعد عقلية وليس اعتباطية ولهذا يستطيع إقناع المتلقي بصدق نتيجته ويبطل حجة صديقه، واستخدم مجموعة من قواعد الدلالية التي تلقي إجابة من المتلقي بلا أو نعم وهذا ما اقتضاه المقام فالسؤال يحتاج إلى جواب وهذا المعنى وصل إلى حقيقة لا جدال فيها وهي أن "الجسد تابع ليس متبوع مأمور وليس أمر"

كما يرد فيه مثال آخر على الاستفهام التعجيزي الذي يريد به استدراج خصمه باستفهام مماثل، فعندما سأله صديقه: وما هو الكرسي وما العرش؟ رد عليه الكاتب بقوله « قُلْ لِي مَا الْإِلِكْتَرُونَ أَقُولُ لَكَ مَا الْكُرْسِيُّ؟ قُلْ لِي مَا الْكَهْرَبَاءُ؟ قُلْ لِي مَا الْجَاذِبِيَّةُ؟ قُلْ لِي مَا الرَّمَانُ؟ أَنْتَ لَا تَعْرِفُ مَا هِيَ أَيُّ شَيْءٍ لَيْسْنَا لِي مَا الْكُرْسِيُّ وَمَا الْعَرْشُ، أَنَّ الْعَالَمَ مَلِيٌّ بِالْأَسْرَارِ وَهَذِهِ بَعْضُ أَسْرَارِهِ.<sup>78</sup> » وهنا فان الكاتب يرد على هجوم صديقه بهجوم مماثل باستخدام استفهامات وهذا يظهر عجز الملحد أمام المتلقي.

<sup>77</sup> المدونة ص 39

<sup>78</sup> المدونة ص 65-66.

## 2- النفي:

يعد النفي من تقنيات عرض المعطيات للتأثير على المتلقي، ونقصد به الإنكار وهو ضد الإثبات وله عدة أدوات في اللغة العربية: لم، لا، لما، لن، ليس، غير، «يقع النفي على الفعل الماضي والمضارع فقط، أما فعل الأمر فلا ينفي لأنه من اساليب الانشائية<sup>79</sup>».

إذ أنه أسلوب يعرف إلى نقص الأحداث والمعارف والجمل وإنكارها بصيغ وأدوات معروفة يخضع لاستخدامها لغرض المتكلم، وجد نوعين للنفي: الضمني، والصريح، حيث أنه في النفي «إذا كان الملفوظ دليلاً على مدلول معين، فإن نقيض هذا المدلول دليل على نقيض مدلوله<sup>80</sup>» غير أن أحدهما يفيد النفي والآخر يفيد الإيجاز.

إذ يعد النفي من أهم العوامل الحجاجية في تحديد اللفظة، وقد أكثر الكاتب من استخدامه، لاسيما النفي المعارض للرأي فالتكلم هنا يعارض خصمه بالإثبات، ومن أمثله في قول الكاتب:

« صَدَقْنَا وَآمَنَّا بِهَذَا الْخَالِقِ، أَلَا يَحِقُّ لَنَا بِنَفْسِ الْمُنْطِقِ أَنْ نَسْأَلَ، وَمَنْ خَلَقَ الْخَالِقَ؟ مَنْ خَلَقَ اللَّهَ الَّذِي تُخَدِّتُونَنَا عَنْهُ؟ أَلَا تَفُودُونَ نَفْسَ اسْتِدْلَالِ تِكُمْ إِلَى هَذَا، وَتَبَعًا لِقَانُونِ السَّبَبِيَّةِ؟<sup>81</sup> »

فيرد عليه هنا الكاتب نافيا قوله: «وَاللَّهُ هُوَ الَّذِي خَلَقَ قَانُونَ السَّبَبِيَّةِ، فَلَا يَجِبُ أَنْ نَتَّصِرَهُ خَاضِعًا لِقَانُونِ السَّبَبِيَّةِ، فَلَا يَجِبُ أَنْ نَتَّصِرَهُ خَاضِعًا لِقَانُونِ السَّبَبِيَّةِ<sup>82</sup>»

ومن خلال النفي الذي استخدمه في نصه لحقيقة صديقه من خلال سؤاله (خضوع الله لقانون السببية) فهنا جملة تقريرية، وأدمج في هذه الجملة الاستفهام والنفي لتصبح الحجاج هنا قوية من حيث استخدامه للحجاج، فثبت الكاتب عكس الجملة (لا يجوز خضوع الله لقانون السببية، لأنه خالقه)، وهي النتيجة هنا من النفي، ولا يمكن معرفة قيمة النفي هنا إلا بمعرفة النتيجة التي اراد المتكلم توجيهه إليها، وهي تعد بمثابة معطيات لغوية استخدمها الكاتب في إقناعه للمتلقي ليصل إلى النتيجة المراد بها.

<sup>79</sup> محفظة الاستاذ خليفة، أدوات النفي، site google.com، مؤرشف من الاصل في 26 مارس 2017، اطلع عليه 25 أغسطس 2020.

<sup>80</sup> طه عبد الرحمن، اللسان والميزان أو التكوثر العقلي، المركز الثقافي العربي، 1998، المغرب، ط1، ص 278.

<sup>81</sup> المدونة ص 5.

<sup>82</sup> المدونة ص 5.

### خلاصة

إن البحث في البنية اللسانية لنصوص "مصطفى محمود" أدت بنا حتما إلى إقرار الفنيات اللغوية من خلال التكرار والأساليب الإنشائية .

وما استخلصناه من إسقاطنا لأدوات المنهج على نصوص المدونة هو مرونتها وتقبلها، فهي لم تعيق أبدا عملنا وتعسر علينا فهمه، إذ كانت كل أداة تجد صداها في النص ولو بنسب قليلة ...

وبالنظر إلى عناصر لاتساق التي تمثلت في الاستفهام... الذي أسهم في بنية النص الحوارية من خلال طرح التساؤلات والرد عليها، كما منحها طاقة تأثيرية أكسبتها حضور دلالي يهيئ قبول مضمون الدعوى من خلال الإقناع .

ونخلص في الأخير أن نصوص "حوار مع صديقي الملحد" على اختلاف مضامينها وموضوعاتها شكلت وحدة متكاملة ومتلاحمة، من خلال ما جاءت به من طاقة إقناعية وحجاجية هائلة.

## المبحث الثالث: الفنيات التداولية

### 1.3. الروابط التأثيرية:

إن الروابط الحجاجية التأثيرية من المؤشرات البارزة «إذ يتضمن الخطاب بوصفه لغة طبيعية - هي مجموع البنى اللغوية المشكلة للخطاب - رسوما حجاجية تشكل وسائل لغوية مختلفة يوظفها المتكلم لتوجيه خطابه وتنظيم العلاقات في حجاجه»<sup>83</sup>.

حيث أن غاية الخطاب هو الإقناع، ولا يتأسس خطاب بلا إقناع، وتشتمل اللغة العربية على مجموعة من الروابط الحجاجية والتأثيرية التي بها يتأسس الخطاب ويبلغ مقصده العام، فالروابط الحجاجية هي «روابط تربط بين وحدتين دلالتين أو أكثر، في إطار إستراتيجية حجاجية وحيدة»<sup>84</sup>، فهو أداة ربط بين كلمتين وأكثر ليصل إلى نتيجة معينة ومحددة، هدفها الربط والاتساق بين عناصر النص.

وفي هذا الفصل نهدف إلى دراسة بعض الجوانب التأثيرية في اللغة العربية، حيث يقال: «أنا نتكلم عامة بقصد التأثير يتبين من هذا القول أن اللغة تحمل بصفة ذاتية وظيفية حجاجية»<sup>85</sup>، وهناك مؤشرات عديدة تبين دور اللغة في التأثير على بنية الكلام، وهذه الروابط تثرى اللغة العربية بأساليب معقدة ومتنوعة ومختلفة، قد تكون روابط حجاجية من خلال النفي والاستنتاج والعطف.

«إذ يكمن دور الروابط هذه في استثمار دلالتها في ترتيب الحجج ونسجها في خطاب واحد متكامل إذ نفصل مواضع الحجاج بل وتقوى كل حجة منها الحجة الأخرى انطلاقاً من أنه عندما يكون تحت تصرفنا عدد من المعطيات فإنها تمتلك امكانات هائلة لتمكن من الربط بينها»<sup>86</sup>

إذ أن وظيفة هذه الروابط ربط بين الحجة والنتيجة المتوصل إليها، فلكي يصل الإقناع إلى مبتغاه عليه أن يبني خطابه على بناء حجاجي مرتب مستعينا بعدة روابط تأثيرية حجاجية، وللروابط وظيفتان حجاجيتان:

— الربط بين وحدتين دلالتين أو أكثر

<sup>83</sup> محمد امعيط، مناظرة على الخواص نموذجاً (دراسة حجاجية)، كلية اللغات والآداب والفنون، جامعة ابن طفيل، المغرب، تاريخ النشر 01/06/2021، العدد 7، ص 63.

<sup>84</sup> أبو بكر العزاوي، اللغة والحجاج، العمدة في الطبع، ط 1، 200، الدار البيضاء، ص 29.

<sup>85</sup> المرجع نفسه، ص 08.

<sup>86</sup> الشهري، إستراتيجيات الخطاب، مقارنة لغوية تداولية، دار الكتاب الجديد المتحدة، بيروت، لبنان، ط 1، 2004، ص

— خدمة الدور الحجاجي للوحدات الدلالية التي تربط بينهما<sup>87</sup> «  
ومن الروابط الحجاجية (لكن- بل- حتى- لأن- لام التعليل- كي- الواو- الفاء- ثم... ) التي تلعب دور مهما في تحقيق الإقناع من خلال خاصية الحجاج والتي ورد ذكرها في المناظرة (حوار مع صديقي الملحد)، ونقصد بالتأثير هو فعل إقناع الشخص بشيء أو ازعاج شخص أو حمل شخص ما على كلام منه<sup>88</sup> ومن هذه الروابط التأثيرية ما يلي:

### 1) الرابط التأثري "لكن":

« "لكن" حرف للاستدراك، وفي القرآن الكريم "وَلَكِنْ كَانُوا هُمُ الظَّالِمِينَ"<sup>89</sup>، وهذه الأداة تقيم رابطا حجاجيا تداوليا بين المعطى والنتيجة التي يصل إليها، بقوله: « لكن للاستدراك توسطها بين كلمتين متغايرتين نفيا وإيجابا ونستدرك بها النفي بالإيجاب، والإيجاب بالنفي<sup>90</sup> ». هذا من الجانب الدلالي، أما من الجانب النحوي فهي حرف مشبه بالفعل من اخوات إن، تدخل على الجملة الاسمية فتتصب المبتدأ ويسمى اسما لها، وترفع الخبر ويسمى خبرها، « وأن المتكلم إذا استخدم هذا الرابط في كلامه فإنه يستلزم أمرين:

- الأول: إن المتكلم يقدم حجتين الأولى موجهة نحو نتيجة معينة والثانية موجهة نحو نتيجة مضادة للأولى. الثانية: أنه يقدم الحجة الثانية باعتبارها الأقوى، وباعتبارها توجه الخطاب برمته<sup>91</sup>.  
ومن الأمثلة ما جاء ردا من الكتاب على دعوى صديقه الذي يدعي أن الإنسان مجبر على أفعاله بدليله أن الله عالم بسبب هذه الأفعال، ومن ثم فإنه لا يحاسب عليها، فيقول الكاتب: " أَفَعَالُكَ مَعْلُومَةٌ عِنْدَ اللَّهِ فِي كِتَابِهِ، وَلَكِنَّهَا لَيْسَتْ مَقْدُورَةٌ عَلَيْكَ بِالْإِكْرَاهِ " <sup>92</sup>

وبتحليلنا لهذا نجد الرابط "لكن" يفرض بعض التأثيرات، نحو "أفعالك معلومة عند الله في كتابه"، و"ليست مقدور عليك بالإكراه" والاستدراك بـ "لكن" فالجملة الأولى إيجابية، وهي حجة نحو النتيجة "الله خلق أعمالك قبل

<sup>87</sup> محمد امعيط، مناظرة على الحوار نموذجاً، (دراسة حجاجية)، ص 64.

<sup>88</sup> رابع نجيب، تداولية الحوار في الخطاب المسرحي لعز الدين جلا وجي، نموذجاً، مجلة الواحات للبحوث والدراسات، مج

14، ع 22 / 07 / 2، 2021، ص 804

<sup>89</sup> مجمع اللغة العربية، معجم الوسيط، ص 564

<sup>90</sup> أبو بكر العيزاوي، اللغة والحجاج، ص 60

<sup>91</sup> المرجع نفسه ص 58

<sup>92</sup> المدونة، ص 9.

## الفصل الثاني: فنيات الإقناع اللغوية والتداولية

خلقك، فأنت مجبر على فعلها" والجزء الثاني كلام منفي، فهي حجة مضادة للكلام الأول من نمط "انت حر في اختيار افعالك، والله عالم بنيه العبد قبل خلقهم لهذا فعله سابق لأفعاله قبل حدوثها" والغاية المراد توضيحها هي الحجة الثانية لأنها تعد الاقوى.

ويتجلى أيضا هذا الرابط "لكن" داخل المناظرة في قول مصطفى محمود «اللَّهُ اعْطَانَا الْحُرِّيَّةَ فِي أَنْ يَعْلُو عَلَي رِضَاهُ فَتَعَصِيهِ، وَلَكِنْ لَمْ يُعْطِ هَذِهِ الْحُرِّيَّةَ فِي أَنْ يَعْلُو عَلَي مَشِيئَتِهِ»<sup>93</sup>، فرابط الاستدراك "لكن" جاء لبيان عظمة الله في الحرية التي اعطانا اياها الخالق حرية نسبية وليست مطلقة، لذا جاء الربط بين النتيجة والحجة كالاتي:

- النتيجة: الله اعطانا الحرية

- الرابط: لكن

- الحجة: الحرية لا تعلق على مشيئة الله

والملاحظ أن الحجة هنا جاءت متسلسلة عبر حرف العطف الواو من اجل تبيان النتيجة وتأكيدها.

## (2) الرابط التأثيري "بل":

من الروابط التي استخدمها الكاتب "بل" وهي من بين الأدوات التي تفيد الاضراب ويكون فيها المعطوف بها مخالفا للمعطوف عليه، فهي «من بين الحروف الهوامل ومعناه الاضراب عن الاول، والإيجاب للثاني»<sup>94</sup>، لذا اعتبرت من بين الروابط الباطلة في الحجج خاصة، نحو قوله تعالى: «أَمْ يَقُولُونَ بِهِ جِنَّةٌ بَلْ جَاءَهُم بِالْحَقِّ وَأَكْثَرُهُمْ لِلْحَقِّ كَارِهُونَ» (سورة المؤمنون، الآية 70)

وهي من أهم الروابط الحجاجية التي يعتمد عليها المتكلم في ترتيب حججه، «حيث تكمن في أن المرسل يرتب لها الحجج في السلم، بما يمكن تسميته بالحجج المتعاكسة، وذلك بأن بعضها منفي والبعض الآخر مثبت»<sup>95</sup>

ف: بل حرف اضراب يقع في حالتين:

يقع بعد جملة

يقع بعد مفردة

إذا جاء بعد جملة، سيكون إضرابا عما سبقها، نحو قوله تعالى: «وَقَالُوا اتَّخَذَ الرَّحْمَنُ وَلَدًا سُبْحَانَهُ بَلْ عِبَادٌ مُّكْرَمُونَ» (سورة الأنبياء، الآية 26)

<sup>93</sup> المدونة ص 11.

<sup>94</sup> ديبش وفاء، دراسة الإقناع وسبل الحجج وآلياته، رسالة دكتوراه، عناية 2018، ص 188.

<sup>95</sup> عبد الهادي بن ظافر الشهري، استراتيجيات الخطاب (ص 514).



## الفصل الثاني: فنيات الإقناع اللغوية والتداولية

وإذا وقعت مفردة فهي (حرف عطف) ومعناها كذلك الإضراب، «ولكن حاملا يختلف، فإذا وقعت بعد نفي نحو: ما قام زيد بل عمرو، أو نهي نحو: لا تضرب زيدا بل عمرا، في المثال الأول قررت النفي، والثاني أثبتته، أما في لإيجاب نحو: قام زيد بل عمرو؟ أو أمر نحو: أضرب زيد بل عمرا، فهي لإزالة الحكم عما قبلها»<sup>96</sup>.

ومن الأمثلة التي وظف فيها الكاتب في كتابه (بل) ما جاء على رده على صديقه الذي لا يعطي قيمة للصلاة، وينكر الحركات والقيام والعود فيها، ويتساءل: هل يجب فعل كل هذه الحركات، ولا يكفي أن الإنسان يخشع في صلاته من قلبه فقط، فيقول له: «... لِمَاذَا خَلَقَ لَكَ الْجَسَدَ أَصْلًا؟ لِمَاذَا تَكْتَفِي بِالْكَرَمِ الشَّقَوِيِّ فَتَجُودُ وَبِالْيَدِ وَالْمَالِ؟ بَلْ خَلَقَ اللَّهُ لَكَ الْجَسَدَ لِيَفْضَحَ قَلْبَكَ»<sup>97</sup>

ومن خلال هذا المثال نلاحظ أن "بل" من الروابط الحجاجية لأنها تقيم علاقة بين الحجج التي مفادها (الاكتفاء بالكرم الشفوي) والتي لها نتيجة ضمنية (ان كل الناس كرماء)، وبني حجة ثابتة تأتي بعد "بل" وهي (خلق الله الجسد ليفضح القلوب) ومفادها (أن الجسد خلق ليفضح نوايا الناس)، وهذه الحجة الثانية ذات تأثير أقوى على الأولى وهي النتيجة المراد توصلها للمتلقين.

ومن الأمثلة أيضا نجد الكاتب استخدم في محاجته لصديقه الملحد، إذ يقول: «وَوَحْنُ نَشْعُرُ فِي كُلِّ لَحْظَةٍ إِنَّا نَحْتَارُ وَنَوَازِنُ بَيْنَ اِحْتِمَالَاتٍ مُتَعَدِّدَةٍ، بَلْ إِنَّ وظيفَةَ عَمَلِنَا الْأُولَى هِيَ التَّرْجِيحُ وَالِاخْتِيَارُ بَيْنَ الْبَدِيلَاتِ»<sup>98</sup>

في هذا المثال استخدم الكاتب "بل" أداة إتساق بين حجتين مضمريتين (الإنسان العاقل حر في اختيارته) إلا أن الحجة الواردة بعد "بل" وهي أن وظيفة عقلنا الأولى هي الاختيار بين البديلات وهذه هي الحجة التي أدت إلى النتيجة الأقوى

### الرابط التأثيري "لأن":

وهي من أنواع الروابط الحجاجية التي وضعها في حوارهِ توظيفاً حجاجياً «ويعد هذا الرابط من أهم ألفاظ التحليل والتفسير وتستعمل هذه الآداب أيضا لتبرير الفعل كما تستعمل عدمه»<sup>99</sup>

<sup>96</sup> الحسن بن قاسم المرادي، الجنى الداني في حروف المعاني، دار الكتاب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 1992 م، ص 235-

236.

<sup>97</sup> المدونة ص 152.

<sup>98</sup> المدونة ص 16

## الفصل الثاني: فنيات الإقناع اللغوية والتداولية

أي أنها من الأدوات التعليلية التي يستخدمها المخاطب في إثبات حجته أو نفيها، فقد حضر هذا الرابط في الكتاب إلا أن الخطاب يتطلب مسار تفسيري من أجل التأثير والإقناع بالحجج والبراهين للمتلقي، ومن أمثلة التي أورد فيها الكاتب "لأن" يربط بين الحجة و النتيجة نجد «إِنَّ الْخَالِقَ وَاحِدٌ، لِأَنَّ الْكَوْنَ كُلَّهُ مَبْنِيٌّ عَلَى خَاصَّةٍ وَاحِدَةٍ، فَمِنْ الْإِيدُرُوجِينَ تَأَلَّفَتْ الْعَنَاصِرُ الْإِتْنَانِ وَالْتَسَعُونَ الَّتِي جَدَّوْا مِنْدَلِيفَ بِنَفْسِ الطَّرِيقَةِ ... بِالْإِدْمَاجِ وَإِطْلَاقِ الطَّاقَةِ الذَّرِّيَّةِ الَّتِي تَتَأَزَّجُ بِهَا النُّجُومُ وَتُسْعَلُ الشُّمُوسَ فِي فِضَاءِ الْكَوْنَ كَمَا أَنَّ الْحَيَاةَ كُلَّهَا بُنِيَتْ مِنْ مُرَكَّبَاتِ الْكَرْبُونِ عَلَى مُفْتَضَى خُطَّةٍ تَشْرِيحِيَّةٍ وَاحِدَةٍ .... ثُمَّ الْوَحْدَةُ التَّشْرِيحِيَّةُ لِلْجَمِيعِ هِيَ الْخَلِيَّةُ .... فَأَيُّ غَرَايَةِ بَعْدَ هَذَا أَنْ نَقُولَ أَنَّ الْخَالِقَ وَاحِدٌ...؟»<sup>100</sup> .

وفي هذا المثال نجد أن الكاتب مصطفى وظف "لأن" الربك وتعليل النتيجة التي جاءت في بداية الكلام "أن الخالق واحد" بعدد من الروابط المتغيرة كما، أن، ثم، ووصل في الأخير أن الله الواحد باستخدامه لرابط "لأن" لتعليل الحجج وهذه الحجج كالاتي:

- الرابط التأثيري: لأن
- الحجة الأولى: الكون كله مبني خاصة واحدة...
- الحجة الثانية: الحياة كلها مبنية من مركبات الكربون
- الحجة الثالثة الوحدة التشرحية
- النتيجة: الخالق واحد ...

### (3) الرابط التأثيري "لام التعليل" :

"لام التعليل" من أنواع الروابط التعليلية وهي من الحروف التي تدخل على الفعل المضارع فيكون ما بعده علة لما قبله وتعرف بلام العلة ولام السبب ولام كي لأن معنى التعليل فيها راجع إلى معنى الاختصاص<sup>101</sup>، فهي في الأغلب تعلق ما قبلها ويكون ما بعدها نتيجة ومن أمثلة ورودها في المدونة نجد: «أَنَّ الْآخِرَةَ سَتَكُونُ أَيْضًا دَرَجَاتٍ أَكْثَرَ تَفَاوُتًا، لِتَصَحَّحِ مَا لَمْ يَجْرِي تَصْحِيحُهُ فِي الْأَرْضِ»<sup>102</sup>

<sup>100</sup> المدونة، ص7

<sup>101</sup> المرادي الجني الداني في الحروف والمعاني، ص 109

<sup>102</sup> المدونة، ص33

## الفصل الثاني: فنيات الإقناع اللغوية والتداولية

في هذا المثال استخدم أداة التعليل "اللام" بين حجة وهي تفاوت الدرجات في الآخرة والنتيجة هي تصحيح ما لم يجري تصحيحه في الأرض، وقد ورد في الكتاب مثال آخر عن أداة التعليل "اللام" في قوله: «لَيْسَ لِأَحَدٍ الْحَيْرَةُ فِي مَسْأَلَةِ الْخَلْقِ لِأَنَّ اللَّهَ هُوَ الَّذِي يَخْلُقُ مَا يَشَاءُ وَيَخْتَارُ»<sup>103</sup>

في هذا المثال استخدم الكاتب هذا الرابط التعليلي "لأن" ربطت بين الحجة التي مفادها أن لا أحد له الحق في اختيار مسألة الخلق إذ يصل إلى نتيجة مفادها أن الله هو الذي يخلق ويختار ما يشاء ويتبين ذلك في قوله تعالى: «وَرَبُّكَ يَخْلُقُ مَا يَشَاءُ وَيَخْتَارُ مَا كَانَ لَهُمُ الْحَيْرَةُ» (سورة القصص، الآية 68).

### 4) الرابط التأثيري "حتى" :

"يبرز هذا الرابط مؤشر حجاجي في الكتاب، فهو جاء ليحقق غايات إقناعية حجاجية لأن دوره لا يقتصر على إضافة معلومة جديدة إلى سياق الجملة".<sup>104</sup>

فالرابط "حتى" يساعد على تقوية اللفظة في ذهن المتلقي، «فالأداة "حتى" تقدم الحجة القوية باعتبارها الحجة الأقوى من كل الحجج الاخيرة التي يمكن تقديمها للنتيجة المقصودة»<sup>105</sup>، ويمكن أن تمثل للرابط الحجاجي "حتى" من خلال دراسة بعض نماذج من ديوان الشاعر مصطفى محمود فنجد كتابه "حوار مع صديقي الملحد" والذي يدور حول القضايا العقيدية والفلسفية كوجود الله وحرية الإنسان في الاختيار مع إلى ذلك التي تعتبر من الأمور التي اختلف فيها.

ومن استعمالات مصطفى محمود للرابط "حتى" في المدونة نجد في قوله: "وَاللَّهُ يُوحِي إِلَى كُلِّ شَيْءٍ حَتَّى التَّحَلُّ"<sup>106</sup>

يشتمل هذا المثال على دليلين يخدمان نتيجة معينة من نمط (الله لم يحرم احدا من رحمته ووحيه وكلماته وآياته) إلى غير ذلك من النتائج ومن هذه الأدلة (الله يوحى إلى كل شيء) و (الله يوحى إلى النحل) والدليل الأقوى هو ما بعد "حتى" وذلك لتوجيه المتلقي فهي حجة تؤثر على المتلقي وتجعله يقبل النتيجة التي يحاول الوصول إليها أو على الأقل لا يلفظها.

<sup>103</sup> مرجع نفسه، ص 10

<sup>104</sup> محمد امعيط، مناظرة علي الخوارج، نموذجاً، دراسة حجاجية، ص 64

<sup>105</sup> أبو بكر العيزاوي، اللغة والحجاج ص 85

<sup>106</sup> المدونة، ص 18

## 5) الرابط التأثيري "الفاء":

"الفاء" من الروابط الحجاجية التأثيرية فهي تفيد بدورها الجمع بين الحجج وتقويتها من أجل تحقيق النتيجة المحتملة، التحليل والتفسير، ولها ثلاث أنواع فاء العاطفة، فاء الجوابية والزائدة، أما العاطفة لا يخلو معطوفها أن يكون مفرداً أو جملة، وأما الفاء الجوابية فمعناها الربط لتلازمها السببية، وأما الفاء الزائدة يوجد فيها ضربان، أحدهما الفاء الداخلة على خبر المبتدأ ويتضمن معنى الشرط وأحدهما الناصبة للفعل في جواب الأمر والنهي والنداء والاستفهام<sup>107</sup>

ومن استعمالات مصطفى محمود نجد:

في قوله: «لَا خَوْفَ مِنَ الْخَطَاةِ فَإِلَّا سَلَامٌ يُكَافِي الَّذِي يَجْتَهِدُ وَيُخْطِئُ بِأَجْرٍ، وَالَّذِي يَجْتَهِدُ وَيُصِيبُ بِأَجْرَيْنِ»<sup>108</sup>.

في هذا المثال جمعت الفاء بين الحجة والنتيجة، فهي تعبر على أن ما بعدها حجة وما قبلها نتيجة حيث نجد أيضاً أن الواو هنا عاطفة استعملت أيضاً رابطاً حجاجياً بين جملة الإسلام يكافئ الذي يجتهد ويخطئ باجر والذي يجتهد ويصيب بأجرين، حيث نجد هنا تركيب بين الجملة المعطوفة بالفاء والجملة الأخرى. وبفضل "الفاء" و"الواو" جاءت الحجة متصلة فجعل الكلام أكثر إقناعاً وتأثيراً.

## 6) الرابط التأثيري "إنما":

ومن الروابط الحجاجية أسلوب القصر وهو من الأساليب التي تستعمل للتقديم وقد جاءت في الحوار لما يريد الكاتب أن يوجهه إلى المتلقي الذي يستهدف محاضرتة للاستجابة والإقناع بما يقدم إليه وقد وظف الكاتب أدوات القصر المختلفة ومن هذه الأدوات "إنما" خصصها الجرجاني في الدلائل بالذكر أكثر من مرة إذ يقول: «أعلم أنها تفيد في الكلام بعدها إيجاب الفعل لشيء ونفيه عن غيره»<sup>109</sup>.

إذ يعد من أبرز أدوات القصر في اللغة العربية فهو يأتي إثبات ما ذكر بعده وينفي ما سبقه، حيث وظف الكاتب هذه الأداة لتحديد ما يريد توصيله من معلومات في سياق رده على صديقه الذي يرى أن القضاء والقدر

<sup>107</sup> الحسن بن قاسم المرادي، الجنى الداني في حروف المعاني، ص 61-71 .

<sup>108</sup> المدونة، ص 36.

<sup>109</sup> عبد القاهر الجرجاني، دلائل الإعجاز، تصحيح محمد رشيد رضا، بيروت-لبنان، د.ت، ص 258.

## الفصل الثاني: فنيات الإقناع اللغوية والتداولية

ما هو إلا نوع من أنواع الإجبار حيث يقول: «... وَالْقَضَاءُ وَالْقُدْرُ لَا يَصِحُّ أَنْ يُفْهَمَ أَنَّهُ أَكْرَاهُ لِلنَّاسِ عَلَى غَيْرِ طَبَائِعِهِمْ، وَ "إِنَّمَا" عَلَى الْعَكْسِ، اللَّهُ يُقْضِي عَلَى كُلِّ إِنْسَانٍ مِنْ جِنْسٍ نَبِيَّتِهِ»<sup>110</sup>.

وظف الكاتب أداة القصر "إنما" في المثال السابق ليذكره بشيء ثابت معلوم، حيث أن الإنسان يعلم أنه سيحاسب على كل صغيرة وكبيرة يقوم بها لأنه حر مخير في أفعاله ولهذا فإن الكاتب هنا يوجه كلامه إلى فئة معينة ولها دلالة معينة ويلغي ما يذهب إليه عقل المتلقي من وجهات النظر ليحاصره ويجبره على الاقتناع برأيه.

### 7) الرابط التأثيري "ليس" "سوى":

هي كذلك من أساليب القصر وهي كلمة دالة على النفي وتعد من أخوات كان حيث تعمل عملها فترفع الاسم ويسمى اسمها وتنصب الخبر ويسمى خبرها حيث جاءت في الكتاب من خلال رد الكاتب على صديقه الذي يهاجمه (يسأله) بسؤاله: «كَيْفَ لِإِهْكُمْ الرَّحِيمُ أَنْ يَخْلُقَ الشَّرَّ وَالْأَلَمَ وَلِمَاذَا تَرَكَ الظَّالِمَ يَظْلِمُ وَالسَّارِقُ يَسْرِقُ وَالْقَاتِلُ يُقْتَلُ؟»<sup>111</sup>

يقول « ثُمَّ إِنَّ الدُّنْيَا كُلَّهَا لَيْسَتْ سِوَى فَصْلِ وَاحِدٍ مِنْ رِوَايَةِ سَوْفَ تَتَعَدَّدُ فُصُوهَا فَالْمَوْتُ لَيْسَ نَهَايَةَ الْقِصَّةِ وَلَكِنْ بَدَايَتِهَا»<sup>112</sup>.

يوظف الكاتب أداة القصر "ليس"، "سوى" التي تكونت من النفي والاستثناء لينفي بشكل قاطع أن الموت ليس نهاية المطاف ويؤكد من خلال لفظة «ولكن بدايتها» لأنها بداية الأمر وليس نهايته وبالتالي فإن من ظلم وقتل وسرق ولم يستطيع أخذ حقه في الدنيا فهناك دار الآخرة الذي ستحقق الموازين ومن هنا ساعد أسلوب القصر في تقليص احتمالات الجملة وبيان النتيجة.

### 8) الرابط التأثيري "ما" "إلا":

وظف الكاتب "ما" ..... "إلا" في عملياته الحجاجية وهي من بين الأدوات التي تستخدم الأمر الذي ينكره المخاطب ويشك فيه<sup>113</sup>، وذلك في سياقاته على صديقه الملحد الذي يسأل ما مصير الإنسان الذي لم يصله القران؟

<sup>110</sup> المدونة، ص11

<sup>111</sup> المدونة، ص15

<sup>112</sup> مرجع نفسه ص16

## الفصل الثاني: فنيات الإقناع اللغوية والتداولية

فبين الكاتب أن الله عادل في قوله ما من أحد يرهف قلبه ويهرف سمعه إلا ويتلقى من الله فضلا<sup>114</sup>، وفي هذا المثال استخدم الكاتب ما و إلا ليؤكد من خلال النفي والاستثناء حجته أن كل انسان يرهف قلبه والنتيجة كانت ذلك من فضل الله.

ومن هنا يتبين أن الروابط الحجاجية مرتبطة ارتباطا وثيقا بالوظيفة التأثيرية الإقناعية حيث تكمن أهمية الروابط في كونها نقطة صلة بين المخاطب والمستمع، وهكذا يكون استخدام الكاتب لهذه الروابط في حوار الخيار الأنفع في إقامة الحجة وتلك العوامل أدت إلى الوصول إلى النتيجة.

---

114 المدونة، ص18.

## خلاصة

كشفت تتبع الروابط الحجاجية في مدونتنا عن الأهمية البالغة في إتساق النص، باعتباره سمة لغوية تربط بين ثنايا النص من حجج ونتائج، فالروابط الحجاجية تعمل على تحديد العلاقات بين الجمل ومن ثم تحقق فاعلية الخطاب الإقناعي.

وقد وضحت لنا الأمثلة السابقة أن تجاوز الروابط لوظيفتها الأساسية إلى وظائف أخرى أنتج لنا علاقات ما كانت نتجت من دون تلك الروابط، ومن دونها يصعب على المتكلم الوصول إلى اغراضه من تحقيق الإقناع. وبالنظر إلى المدونة التي بين أيدينا بدا لنا مفهوم التشابك والترابط النصي، لذا ركزنا على أهم صورة وهي الإقناع وحللنا نماذج من كل نوع، لما عثرنا فيه على دوره في الربط والتأثير في عناصر الخطاب.

خاتمة



الحمد لله الذي أتم علينا نعمه، وأعاننا فأكملنا هذا البحث بهذه الصورة أرجو أن ننال بها رضاه، وأن يكون البحث نافعا، محققا لغرضه.

أتاحت لنا هذه الدراسة بإطارها النظري والتطبيقي، إعادة تقييم المدونة في ضوء قراءة جديدة هدفها إقناعي، مكنتنا من الوقوف على مجموعة من النتائج نحملها فيما يلي:

1- صعوبة حصر مصطلح التداولية لالتقائه بمصادر معرفية عديدة: كالعلوم الاجتماعية، والفلسفية، واللغوية ...، وهذا ما يعكس الطابع الشمولي الذي تنزع إليه.

2- للحوار آداب وضوابط ومراحل وأهداف لا بد من التقييد بها.

3- للحجاج علاقة وطيدة بالحوار والإقناع؛ فهو قريب منهما من حيث الوسيلة والغاية.

4- الإقناع عنصر فعال في الحوار الإقناعي فبفضله تثبت الحجج والأدلة المنطقية والوصول إلى المبتغى المنشود (الهدف من الحوار).

5- اعتمد الكاتب في إقناع غيره، أسلوب القوة وحسن البيان فحكم بذلك أسلوب وفعالية في الإقناع باستخدام أسلوب الحوار.

6- صعوبة التفريق بين مصطلحي الإقناع والتأثير، إذ أن التأثير جزء من العملية الإقناعية.

7- توصل البحث إلى وضع تحديدات واضحة بين مصطلحي الحوار والإقناع، فالحوار هو مركز البحث والإقناع وسيلته، إذ أن كل نص حوارى هو نص إقناعى باستخدام آليات حجاجية إقناعية.

8- كشف الإطار التطبيقي للبحث أن البنية الحوارية للنص "مصطفى محمود" تشكل وحدة صعبة بفضله ترابط الكتاب باستخدام منطقي خفي تكشف قراءة معمقة من خلال الروابط اللغوية والتكرار والأساليب الإنشاء المتنوعة التي أسهمت بشكل كبير في عملية الإقناع.

9- أسهم التكرار في تحقيق تألق النص على مستوى الخطاب، بتوليد دلالات مكثفة.

10- تنوعت أشكال الربط الحجاجي في "حوار مع صديقي الملحد" والأدوات المستعملة فيها من روابط العطف، الرابط السببي ... والتي كانت الكثير ولافتة لنظر، فقد حرص "مصطفى محمود" لتوظيفها لما لها من علاقة بالحجاج والإقناع، والتي يمكن عدها روابط حجاجية غرضها الإقناع مثل "بل، لكن، إذن، إن...". فمثل هذه الروابط نجدها في الحوار وهذا ما جعلها طاغية في "حوار مع صديقي الملحد".

11- والواضح أن هذه الروابط ارتبطت بمقاصد المتكلم وأغراضه. وقد تفتن "مصطفى محمود" لدورها هذا، واستغله في بناء أجوبته، وهذا ما جعلها حجاجية بالدرجة الأولى.

12- استطاع الكاتب بذكائه وفطنته جعل لغته تنشد الهدف المرجو منه، يجعل البلاغة أحد الأساليب الإنشائية، فاستعمال هذه الأخيرة كان ظاهراً بكثرة، إذ وظف الاستفهام الذي يعد أهم فعل لغوي في العملية الحوارية، لأنه يقوم على فتح محاور وإجابات وتساؤلات، فيكثر استخدام الحجج والأخذ والرد حتى يحدث الإقناع، وبجانب الاستفهام وظف النفي الذي أراد به نفي الكلام وتخطئة أقوال "صديقه الملحد". وهذا ما يحقق الجمالية البلاغية وما يثيره من مشاعر داخل نفس المتلقي.

ويمكن القول إن نصوص "حوار مع صديقي الملحد" كانت حجاجية جدية، أبدع المؤلف في كتابتها بالصورة التي بين أيدينا، واستطاع من خلالها تحقيق المتعة الأدبية، والإقناع بالأفكار في الوقت ذاته، وكل ذلك لم يتحقق إلا بالاعتماد على استراتيجية الحجاج.

وفي النهاية نتمنى أن نكون قد وفقنا في بحثنا هذا، نسأل الله التوفيق والسداد والحمد لله من قبل ومن بعد.

قائمة المصادر

والمراجع

## قائمة المصادر والمراجع

القرآن الكريم برواية ورش، الجامعة العصرية، ع19، 2019م.

أولاً: المصدر:

مصطفى محمود، حوار مع صديقي الملحد، بتحقيق: عبد الحميد بدوي، دار العودة، ع19م.

ثانياً: المراجع:

### • المراجع العربية

1. ابو بكر العزاوي، اللغة والحجاج، العمدة في الطبع، ط1، 2006م، الدار البيضاء
2. الحسن بن قاسم المرادي، الجنى الداني في حروف المعاني، دار الكتاب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 1992 م
3. الجوهري، تاج اللغة وصحاح العربية، دار الحديث القاهرة، ط3 (1420 - 2001م)
4. الشهري، استراتيجيات الخطاب، مقارنة لغوية تداولية، دار الكتاب الجديد المتحدة، بيروت، لبنان، ط1، 2004م
5. جون غراي، الرجال من المريخ ... والنساء من الزهرة، دليل عملي لتحسين الاتصال والحصول على ما ترغب في علاقاتك، الرياض، مكتبة الحوير، ط1
6. فايز عارف القرعان، في بلاغه الضمير والتكرار، جامعة اليرموك الاردن عالم الكتب الحديث طبعة 1، 2010م
7. فضيلة مسعودي، التكرارية الصوتية والقراءات القرآنية، قراءة نافع نموذجاً، دار الحامد للنشر والتوزيع، عمان، الاردن، 2008م، طبعه 1
8. قيس عمر محمد، البنية الحوارية في النص المسرحي (ناهض رمضان نموذجاً)، عمان، دار غيداء للنشر والتوزيع، 2011م
9. عامر مصباح، الإقناع الاجتماعي، (خلفياته النظرية والبياتة العملية)، ديوان المطبوعات الجامعية، بن عكنون، الجزائر، ط2، 2006م
10. عبد الرحمان النجدي، في أصول الحوار، الندوة العالمية للشباب الاسلامي، ط5، (1419هـ / 1998م)
11. عبد الرحمن طه، اللسان والميزان او التكوثر العقلي، المركز الثقافي العربي، 1998م، المغرب، ط1

## قائمة المصادر والمراجع

12. عبد القادر الجرجاني، دلائل الاعجاز، تصحيح محمد رشيد رضا، بيروت-لبنان، د.ت
  13. عبد القاهر الشبخلي، أخلاقيات الحوار، دار الشروق للنشر والتوزيع، ط1، عمان، الأردن، 1993م
  14. عبد الكريم بكار التربية بالحوار، الرياض، 2010م، ط1
  15. عبد الواحد حسن الشيخ، البديع والتوازي، مكتبة ومطبعة الاشعاع الفنية، كلية التربية، جامعة الإسكندرية 1419هـ 1999م، ط1
  16. سلمان خلف الله، الحوار وبناء شخصية الطفل، مكتبة العبيكان، 1998م، ط1
  17. سناء محمد سليمان، فن وآداب الحوار بين الأصالة والمعاصرة، عالم الكتب، القاهرة، ط1، 2013م
  18. سهيلة محسن الكاظم الفتلاوي، المناهج التعليمية والتدريس الفاعل، ط1
  19. نبيل راغب، كتاب موسوعة الابداع الادبي، الشركة العالمية المصرية للنشر، ط1، دار نوبا للطباعة، القاهرة، 1996م
  20. مجدي باسلوم، بناء الأفكار في أدب المناقشة والحوار، دار الكتب العلمية، بيروت، ط1، 2005م
  21. مجدي عبد الله شرارة، الحوار الاجتماعي كأداة لتعزيز التنمية الاقتصادية والاجتماعية، مؤسسة فريدريتش ايبرت، مصر، (2015م)
  22. هيام شعبان، السرد الروائي في أعمال ابراهيم نصر الله
  23. يحيى بن محمد زمزمي، الحوار آدابه وضوابطه في ضوء الكتاب والسنة، دار التربية والتراث، مكة المكرمة، ورمادي للنشر الدمام، ط1، (1994/1414م)
- المراجع الأجنبية:
24. Arace (Stéphanie) le chant de l'arabe que pratique de la répétition, l'œuvre de chaude simor. Amsterdam, New York, 10 dopi 2005, page16
- المعاجم:
25. ابن منظور، معجم لسان العرب، مج 4، (باب حور)، نشر أدب الحوزة، قم إيران ، 1405هـ
  26. إبراهيم فتحي معجم المصطلحات الأدبية، طبع: التعااضدية العمالية للطباعة والنشر، صفاقس، الجمهورية التونسية، 1986، ع 1
  27. احمد بن فارس، مقاييس اللغة، بتحقيق: عبد السلام محمد هارون، دار الفكر للطباعة والنشر، ج5، 395 هـ، (باب القاف)، ص 32/33.

## قائمة المصادر والمراجع

28. إميل بديع يعقوب، ميشال عاصي، المعجم المفصل، دار العلم للملايين، بيروت، م1، ط1، (1987م)

29. جبور عبد النور، المعجم الأدبي، دار العلم للملايين، بيروت، ط1، 1989

30. شوقي ضيف، المعجم الوسيط، مكتبة الشرق الدولية، ط4، (2004 م)

31. مجمع اللغة العربية، معجم الوسيط

### • المجالات والمقالات:

32. السيد الحراني، مذكرات مصطفى محمود، دار الكتاب للنشر والتوزيع، القاهرة، ط9، 2014م

33. حواس نجلاء يوسف يوسف، تصور مقترح قائم على أسلوب المدخل التفاوضي لعلاج العسر الحواري

لطالبات السنة التحضيرية، قسم اللغة العربية، المجلة العلمية لكلية التربية، جامعة اسيوط، مج 35. ع

11

34. رابع نجيب، تداولية الحوار في الخطاب المسرحي لعز الدين جلاوي، نموذجاً، مجلة الواحات للبحوث

والدراسات، مج14، ع2، 22/07/2021

35. عماد ابو صالح، فن الحوار، وزارة الشؤون السياسية والليبرالية، [أهمية الحوار]

36. مجلة تصميم عمليه الحوار المجتمعي، دليل معهد الأرضية المشتركة للحوار المجتمعي، 2016م

37. مجلة مهارات الحوار والإقناع (مكونات تأسيس ثقافة الحوار).

38. محمد العبد، النص الحجاجي العربي، دراسة في وسائل الإقناع، مجلة النقد الأدبي علمية محكمة، ع20

/صيف خريف 2002

39. مصطفى محمود، شكراً؛ مجلة الشباب عدد 302 (01 نوفمبر 2006)

40. نبذة عن كتاب حوار مع صديقي الملحد، اطلع عليه بتاريخ 20 فيفري 2022

41. يحي الجمل، تعالوا نختلف، مجلة العربي، الكويت، نيسان (أبريل)، 1987م

42. اقوال مصطفى محمود، مؤرشف من الأصل 05 يونيو 2018، اطلع عليه بتاريخ 02 يناير 2020.

43. دعاء عبد اللطيف، حذر من التطبيع وتوقع حصار مصر مائياً... مصطفى محمود واجه إسرائيل بالعلم

والإيمان، ينظر: [www.aljazeera.net](http://www.aljazeera.net) مؤرشف من الأصل 1 نوفمبر 2020 اطلع عليه بتاريخ

22 فيفري 2022.

## قائمة المصادر والمراجع

44. عبد الستار ابراهيم الهيني، الحوار ... الذات والآخر، إشراف خالد حسن هندراوي، منتديات بجهة النفوس الإسلامية، الثلاثاء 2014.
45. محمد فقهاء / فلسطين المحتلة، أسلوب الحوار وآدابه وقواعده وآفاته، موقع: كلمات [www.kl28.com](http://www.kl28.com)
46. محفظة الأستاذ خليفة، أدوات النفي، site google.com، مؤرشف من الأصل في 26 مارس 2017، اطلع عليه 25 فيفري 2022.
47. مصطفى محمود، مكتبة الإسكندرية، Updated by Adel hafe، ع 101037.
48. وفاة المفكر المصري مصطفى محمود، مؤرشف من الأصل في 8 أوت 2018، اطلع عليه بتاريخ 10 أكتوبر 2017.
- **الرسالات الجامعية والمذكرات**
49. توفيق صالح البياتي، الإقناع والتأثير ودورهما في نجاح الدعوة الإسلامية الجامعة الإسلامية، بغداد، كلية أصول الدين، 2010م.
50. حنيش نورة، مهارات الاتصال الإقناعي عند الشيخ محمد الغزالي، قسم العلوم الانسانية، جامعة الشهيد حمة لخضر، الوادي، 2014-2015.
51. رومان نور الهدى، تقنيات الحوار الإقناعي في اللغة العربية (مذكرة مكملة لنيل شهادة ماستر) قسم اللغة العربية، كلية الأدب، جامعة ام بواقي العربي بن مهدي، 2014-2015.
52. محاضرة عناصر العملية الإقناعية، (ج1)، سداسي 2، مقياس الاتصال الإقناعي والحجاجي، ماستر اتصالات وعلاقات عامة
53. محمد امعيط، مناظر، على الخوارج نموذجاً (دراسة حجاجية)، كلية اللغات والآداب والفنون، جامعة ابن طفيل، المغرب، تاريخ النشر 01/06/2021، العدد 7
54. نزهة حنون، الاساليب الإقناعية في الصحافة المكتوبة الجزائرية، (مذكرة ماجستير) تخصص الاتصال والعلاقات العامة كلية العلوم الإنسانية والاجتماعية قسنطينة 2007/ 2008
55. نبيلة بوخبزة، 1995، نقلا عن نزهة حنون، مذكره ماجستير، الأساليب الإقناعية في الصحافة المكتوبة الجزائرية ، 2007

## قائمة المصادر والمراجع

56. وفاء ديبش، آليات الحجاج وسبل الإقناع في كتاب الأجوبة الفاخرة على الأسئلة الفاجرة للإمام القراني، دراسة لسانية وتداولية، رسالة دكتوراه، تخصص لسانيات وتحليل الخطاب، جامعة باجي مختار، عنابة، 2017م،

### • المواقع الالكترونية:

57. موقع ويكيبيديا، الموسوعة الحرة <http://www.wikipedia.org/wiki>

58. " مصطفى محمود " ويكيبيديا

[https://ar.wikipedia.org/wiki/%D9%85%D8%B5%D8%B7%D9%81%D9%89\\_%D9%85%D8%A%D9%85%D9%88%D8%AF#%D8%AD%D9%8A%D8%A7%D8%AA%D9%87](https://ar.wikipedia.org/wiki/%D9%85%D8%B5%D8%B7%D9%81%D9%89_%D9%85%D8%A%D9%85%D9%88%D8%AF#%D8%AD%D9%8A%D8%A7%D8%AA%D9%87)

59. [https://www.bibalex.org/libraries/presentation/static/Mahmoud\\_Mostafa\\_1010\\_ed2.pdf](https://www.bibalex.org/libraries/presentation/static/Mahmoud_Mostafa_1010_ed2.pdf)

60. محمد فقهاء، فلسطين المحتلة، أسلوب الحوار وآدابه وقواعده وآفاقه، موقع كلمات

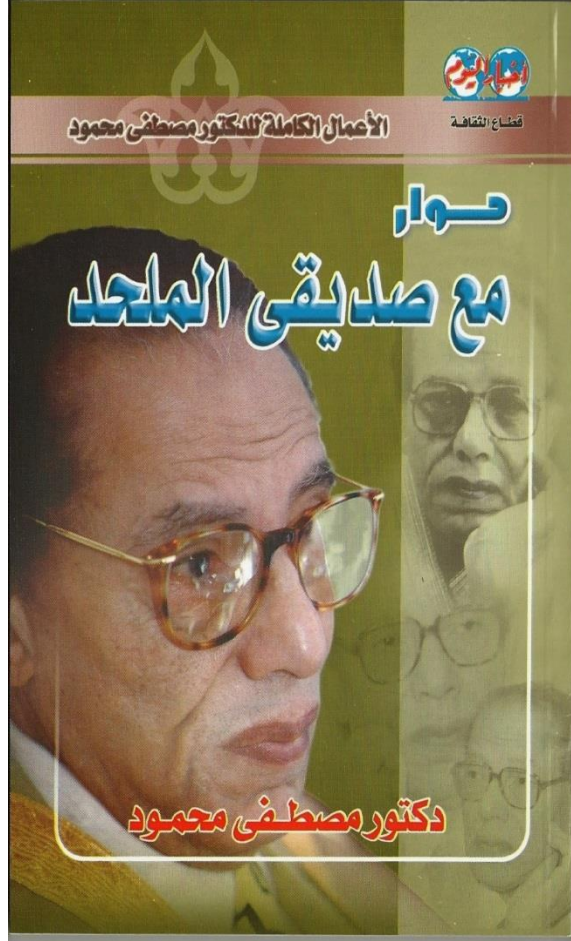
www.kl28.com



الملحق

## الملحق:

واجهة ديوان " مصطفى محمود " لكتاب حوار مع صديقي الملحد



## مختارات نصية في كتاب محمود مصطفى

الفصل الأول: لم يلد ولم يولد.

يقول الله في حديث قدسي:

انا يستبدل بي ... أنا لا يستبدل علي

فالله هو الدليل الذي لا يحتاج إلى دليل... لأنه الله الحق الواضح بذاته... وهو الحجّة على كل شيء... الله غار في النظام والدقة، والجمال والأحكام... وفي ورقة الشجر... وفي ريشه الطاووس... لو قلنا أن كل هذا جاء مصادفة... لكننا كمن يتصور أن القاء حروف مطبوعة في الهواء يمكن أن يؤدي إلى جمعها تلقائياً على شكل قصيدة شعر لشكسبير...

## الفصل الرابع: وما ذنب الذي لم يصله القرآن؟

... حتى الصابئين الذين عبدوا الشمس على أنها آية من آيات الله وآمنوا بالله الواحد وبالآخرة والبعث والحساب وعملوا الصالحات فلهم أجرهم عند ربهم.

ومعلوم أن رحمة الله تتفاوت.

وهناك من يولد أعمى وهناك من يلد مبصرا وهناك من عاش أيام موسى رآه رأي العين... وليس الخبر كالعيان... وليس من رأى كم سمع.

## الفصل الثامن: الروح

يقول لنا الماديون أن الإنسان هو جسده، وأن الجسد هو الحاكم وإن كلما ذكرت من عقل ومنطق وحس جمالي وحس الأخلاق وضمير وهذه التعريفات التي اسمها الذات أو الأنا كل هذه ملحق بالجسد...

... هذا كلام اخواننا الماديين وهو خطأ والحقيقة أن الجسد تابع وليس متبوعا.

## الفصل العاشر: هل مناسك الحج وثنية؟

والحج عندنا اجتماع عظيم ومؤتمر سنوي...

ومثله صلاة الجمعة وهي المؤتمر الصغير الذي نلتقي فيه كل اسبوع...

ولو وقفت معي في عرفه بين عدة ملايين يقولون الله أكبر ويتلون القرآن.

## فهرس المحتويات

الموضوع	الصفحة
شكر وعرهان	
إهداء	
مقدمة.....	أ-ج
<b>الفصل النظري: الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع</b>	
خطة الفصل الأول: .....	2-1
تمهيد.....	3
المبحث الأول: المفاهيم الأساسية للحوار.....	4
تعريف الحوار .....	4
لغة.....	5-4
اصطلاحا.....	7-5
أهمية الحوار وأركانه وأهدافه وشروطه.....	8
أهمية الحوار .....	11-8
أركانه .....	13-11
أهدافه .....	14-13
شروطه .....	16-15
إيجابيات الحوار وسلبياته وأنواعه .....	16
إيجابيات وسلبيات الحوار .....	16
إيجابياته .....	16
سلبياته .....	17-16
الأنواع .....	19-17
<b>المبحث الثاني: الإقناع</b>	
تعريف الإقناع .....	20
لغة .....	20

21-20.....	اصطلاحا.....
22.....	عناصر العملية الإقناعية.....
22.....	المصدر.....
23.....	المرسل اليه.....
23.....	الوسيلة.....
24.....	الرسالة.....
24.....	الأثر.....
25.....	وسائل الإقناع.....
25.....	الوسائل المنطقية.....
25.....	القياس المنطقي.....
26-25.....	القياس المضمر.....
26.....	القياس المتدرج.....
26.....	الوسائل اللغوية.....
26.....	بنية التكرير.....
27.....	بنية التوازي.....
27.....	بنية الازدواج.....
28.....	خلاصة.....
<b>الفصل النظري: الآليات الإقناعية في المدونة</b>	
30.....	خطة الفصل الثاني.....
31.....	تمهيد.....
32.....	المبحث الأول: تعريف بكتاب الدراسة مصطفى محمود حياته، وأعماله.....
32.....	نبذة عن حياة مصطفى محمود.....
33-32.....	اعماله.....
34.....	وفاته.....
35-34.....	التعريف بمدونة الدراسة.....
36.....	خلاصة.....

37.....	توطئة.....
<b>38.....</b>	<b>المبحث الثاني: الفنيات اللغوية.....</b>
41-38.....	التكرار.....
41.....	الأساليب الانشائية.....
42-41.....	الاستفهام.....
43.....	النفى.....
44.....	خلاصة.....
<b>45.....</b>	<b>المبحث الثالث: الفنيات التداولية.....</b>
53-45.....	الروابط التأثيرية.....
54.....	خلاصة للفصل التطبيقي.....
57-55.....	خاتمة.....
63-58.....	قائمة المصادر والمراجع.....
66-64.....	الملحق.....
69-66.....	فهرس المحتويات.....
70.....	ملخص البحث.....

## ملخص

تتناول هذه الدراسة الموسومة الحوار والإقناع في كتاب حوار مع صديقي الملحد لمصطفى محمود، يتوزع على مقدمة وفصلين وتلوهم خاتمة وملحق.

ويتمحور الحديث في الجانب النظري منها حول الإطار المفاهيمي للحوار والإقناع، ولإبراز ذلك استحضرننا جملة من المفاهيم الأساسية التي تحيط بالموضوع من مختلف الجوانب، فحاولنا توضيح مفهوم الحوار والإقناع وذكر كل عناصر هذين المفهومين، علاوة على رصد الحجاج في هذا الدرس من خلال آلياته.

وخصص الجانب التطبيقي للوقوف على البنية اللسانية للمدونة، وما تضمنته من ظواهر كالتكرار والنفي....

دون أن ننسى دور الروابط التي أدت إلى الاتساق الفني والدلالي، وما يحمله من أدوات مساهمة في الإقناع.

واعتمدنا على الجانب التداولي بالخصوص حيث تطرقنا فيها إلى فحص كل من الروابط والحجج، وعلاقتها بالإقناع في المدونة من خلال التأثير في المتلقي عن طريق الحوار والنص...

**الكلمات المفتاحية: الحوار، التأثير، الإقناع**

### Summarization

This tagged study deals with dialogue and persuasion in the book Dialogue with my friend the atheist by Mustafa Mahmoud. It is divided into an introduction and two chapters, followed by a conclusion and an appendix.

On the theoretical side, the talk revolves around the conceptual framework of dialogue and persuasion.

The practical aspect was devoted to examining the linguistic structure of the code, and the phenomena it contained, such as repetition and negation. Without forgetting, the role of the links that led to technical and semantic consistency and the tools it carries in contributing to persuasion.

In addition, we thought on the deliberative side in particular, where we touched on examining each of the links and arguments, and their relationship to persuasion in the blog through influencing the recipient through dialogue and text...

**Keywords : dialogue, influence, persuasion**

